



Apresentação Corporativa Abril / 2019

Liderança e Inovação, com foco em adição de valor



Índice

- 1 Dental: benefício incipiente no Brasil**
- 2 Vantagens competitivas estratégicas**
- 3 Desempenho financeiro e operacional**
- 4 Performance na B3**

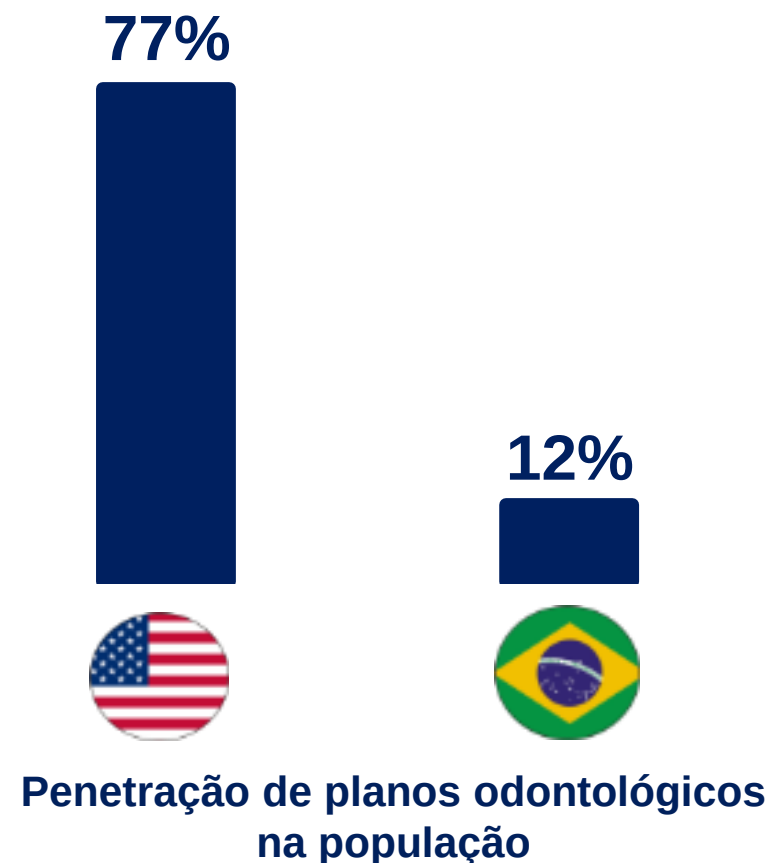
Planos Odontológicos:

**Um benefício
incipiente no Brasil**

1

O paradoxo dental brasileiro

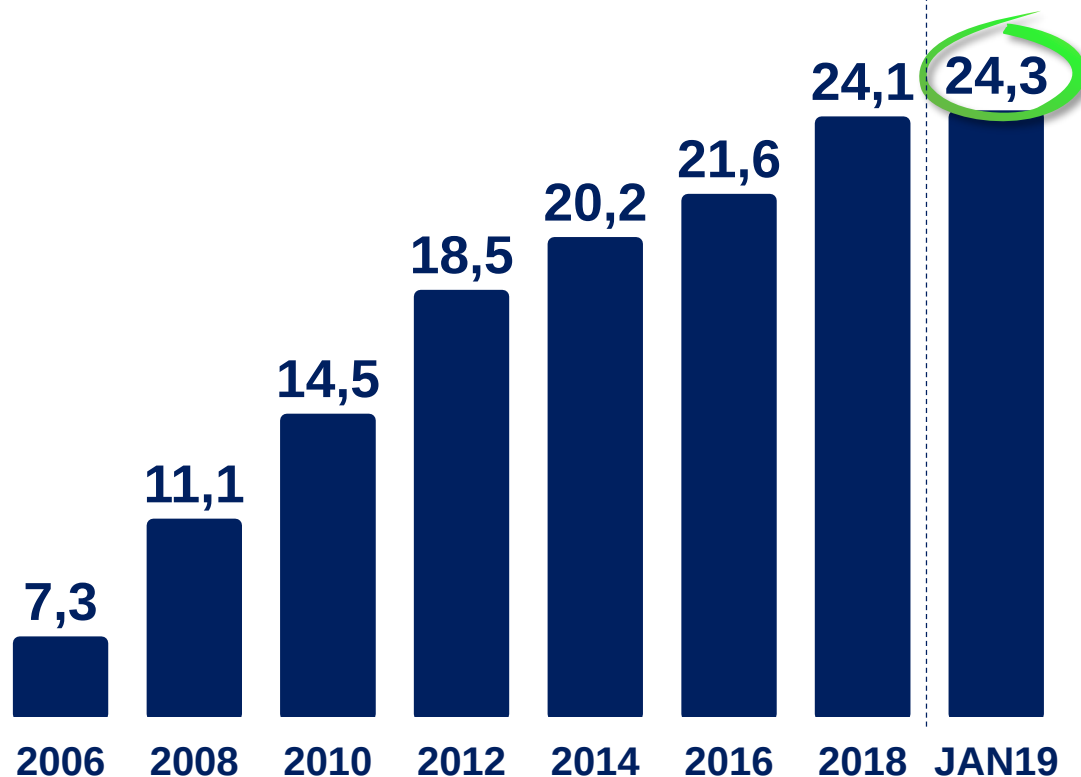
Apesar da grande oferta de serviços odontológicos por dentistas no país, apenas 12% dos brasileiros possui plano dental



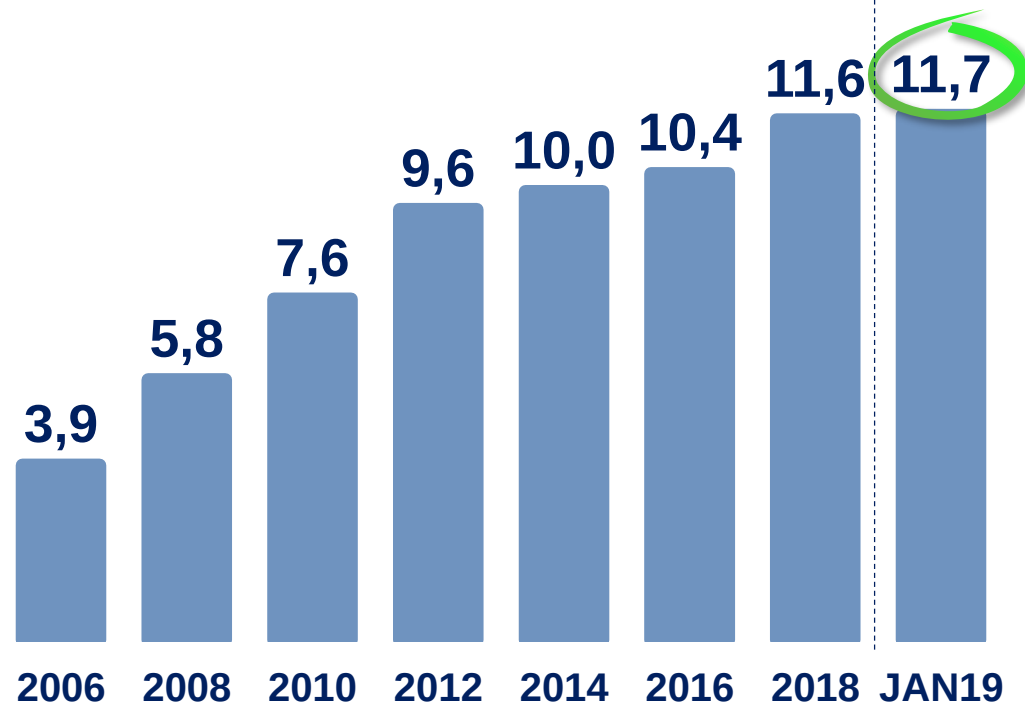
Crescimento contínuo do setor, apesar da recessão.

Benefício odontológico ainda incipiente no Brasil.

Planos Odontológicos no Brasil
(milhões de vidas)



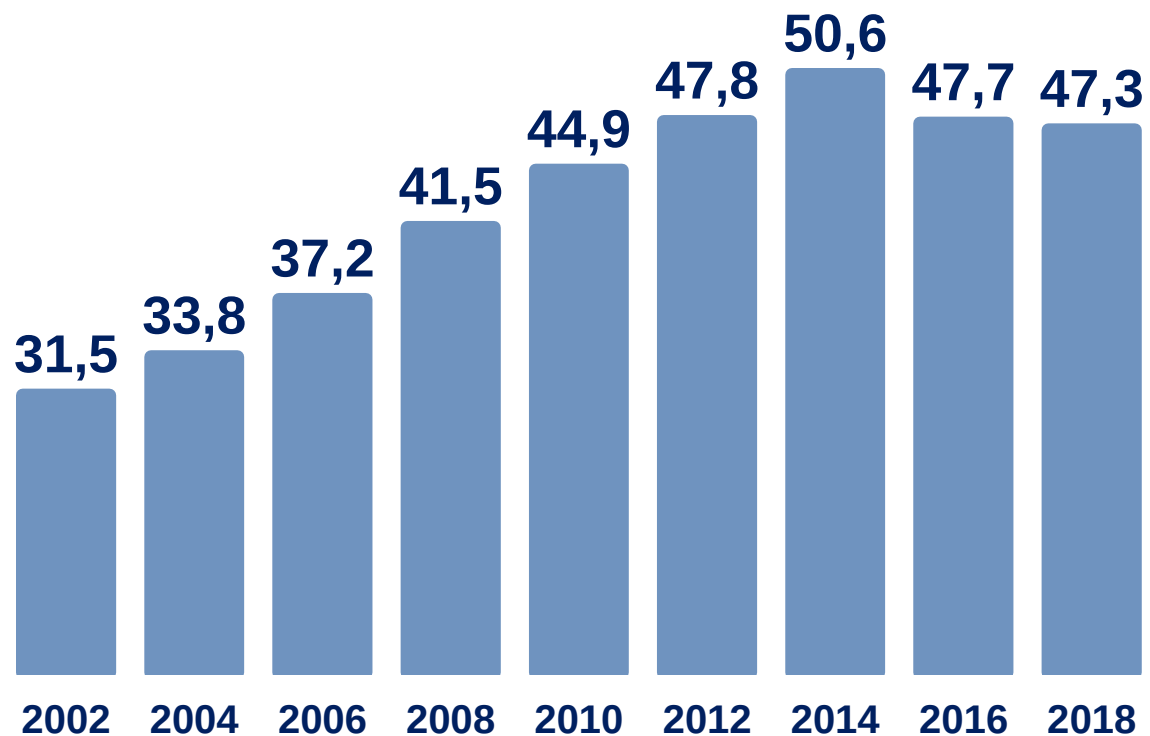
% da população com plano dental no Brasil



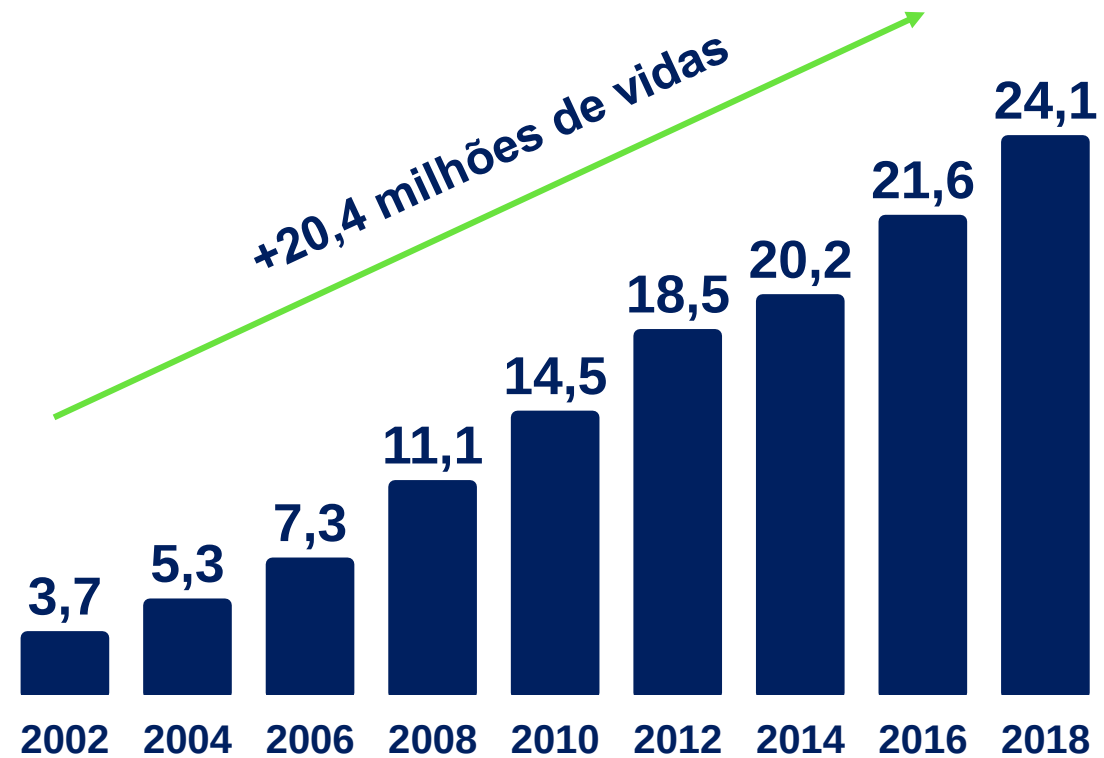
Planos médicos e odontológicos: evolução desde 2002

(Milhões de vidas)

Planos Médico-hospitalares
(milhões de vidas)

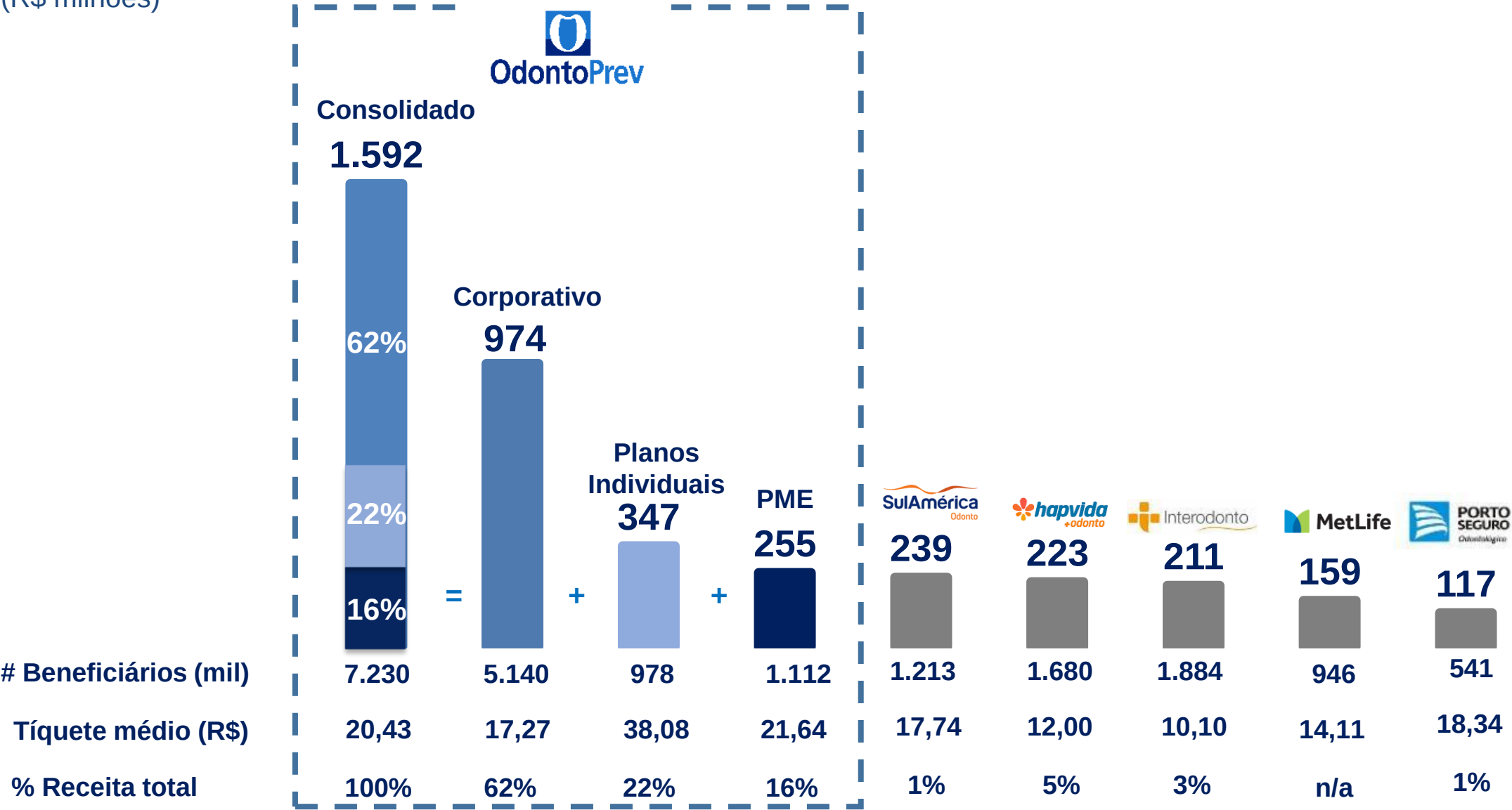


Planos Odontológicos
(milhões de vidas)



Receita Líquida e Tíquete Médio 2018

(R\$ milhões)



Ranking de empresas por região

Em milhares de vidas	 OdontoPrev		 amil dental		 Interodonto		 hapvida +odonto		 SulAmérica Odonto	
	Vidas	Ranking	Vidas	Ranking	Vidas	Ranking	Vidas	Ranking	Vidas	Ranking
Sudeste	4.052	1º	1.471	3º	1.722	2º	135	18º	605	4º
Sul	712	1º	121	3º	48	12º	44	13º	113	4º
Centro Oeste	512	1º	181	2º	29	12º	13	14º	64	6º
Nordeste	1.596	1º	173	3º	58	14º	1.191	2º	143	4º
Norte	292	1º	33	7º	5	16º	234	2º	75	5º
Total	7.165	1º	1.978	2º	1.863	3º	1.616	4º	1.001	5º

Fonte: ANS - Tabnet ref Set/18

Vantagens competitivas: OdontoPrev x Pares

	 OdontoPrev Sua boca fala por você.	Pares
Foco dental	Sim	Não
Estratégia	Geração de valor	Volume/Cross-sell
Market-share beneficiários	29%	71%
Market-share receita¹	49%	51%
Receita Dental/Receita Total %	100%	<2%²
Tíquete médio 2018 (R\$/membro/mês)	20	14²

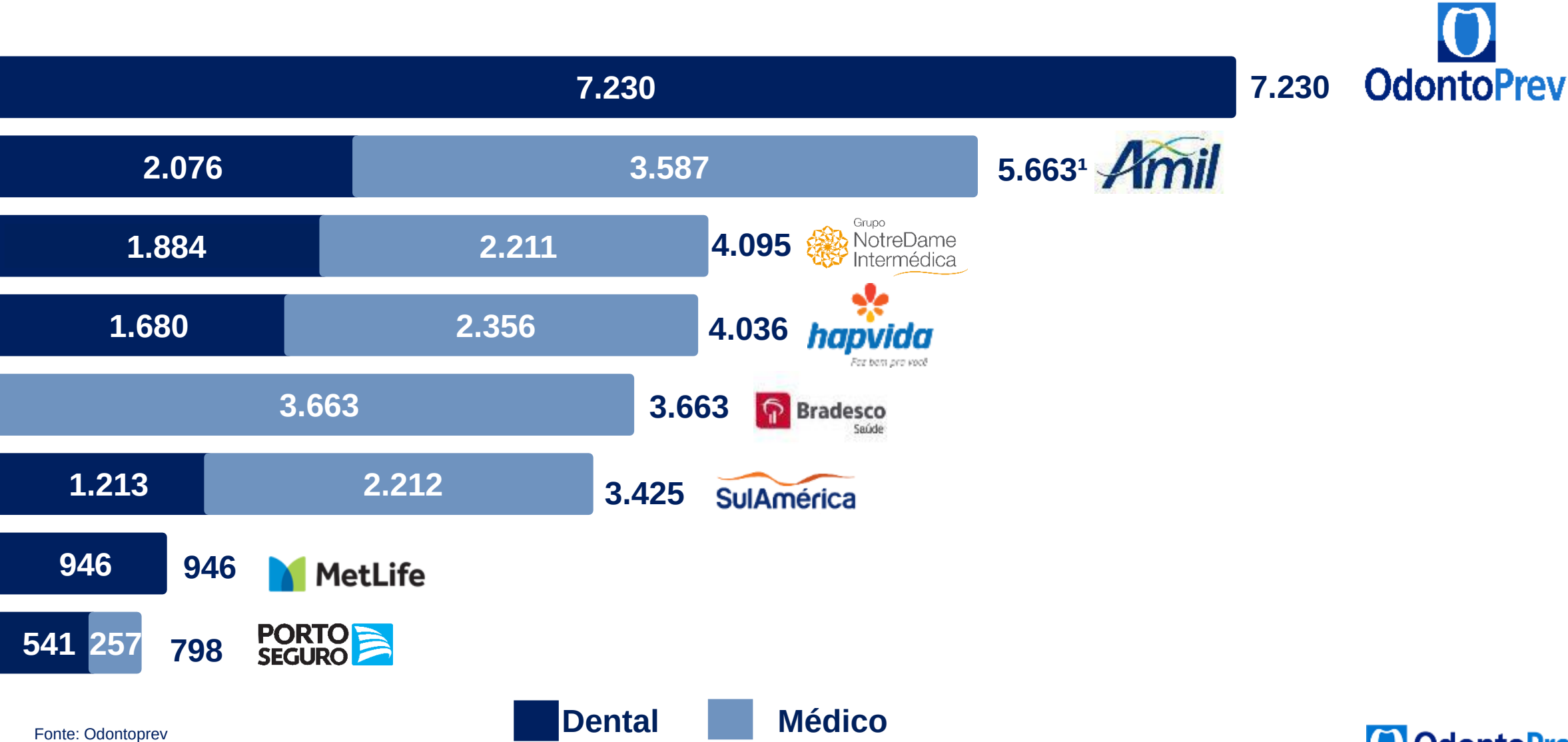
¹ Dados 2017: exclui Amil Dental, Hapvida Dental e Interodonto.

² Porto Seguro, SulAmérica, Interodonto, Hapvida e MetLife

Número de beneficiários: dental e médico

(mil vidas)

DEZ18



Fonte: Odontoprev

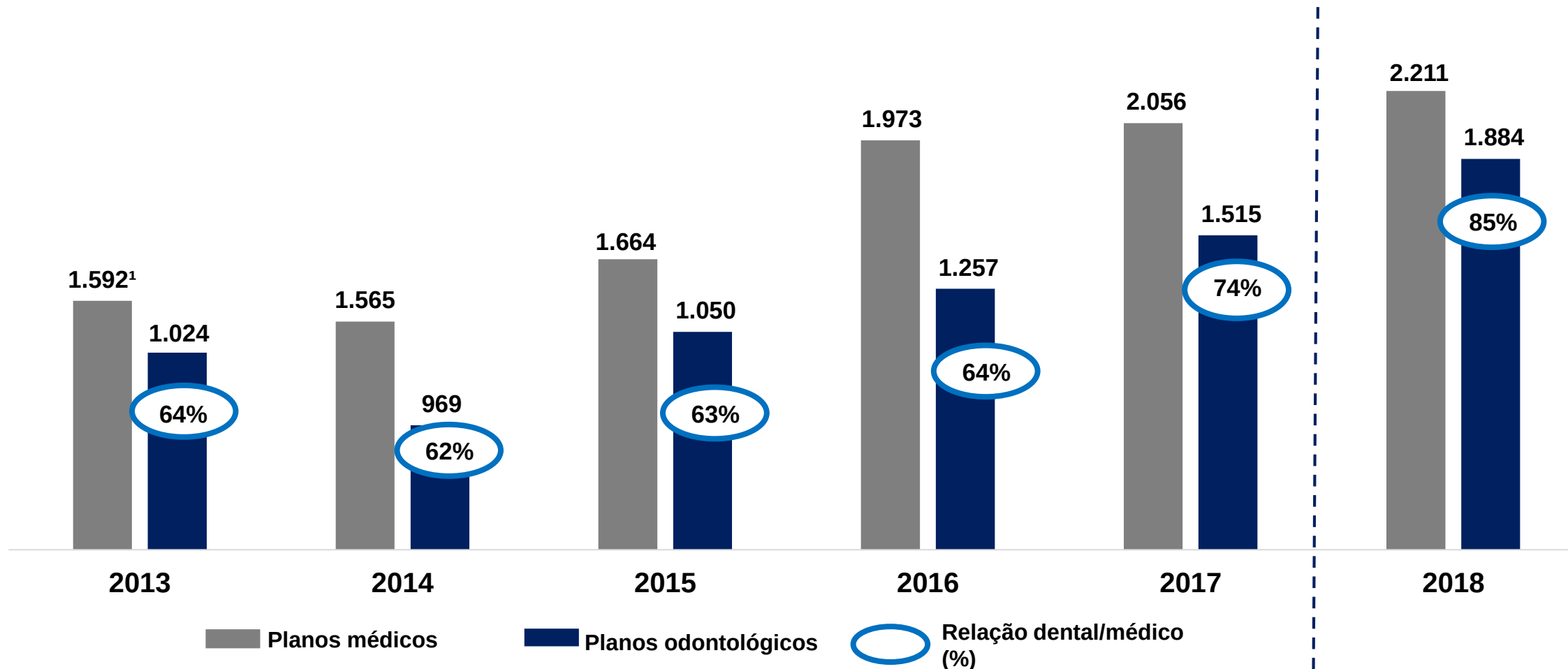
**3 ciclos de crescimento
acelerado no setor dental
desde 2006, por movimentos
estratégicos específicos**

Ciclos de crescimento acelerado no setor desde 2006

	Período	Operadora	Crescimento	Movimento estratégico
Ciclo 01	2006 - 2009	 Bradesco Dental	~1 milhão de membros	Fusão com OdontoPrev
Ciclo 02	2010 - 2013		~1 milhão de membros	Aquisição pela UnitedHealthcare
Ciclo 03	a partir de 2014	+  hapvida Grupo NotreDame Intermédica	~1,4 milhão de membros	IPOs

A relação dental/médico cresceu de 64% para 85% desde 2013

(Mil vidas)

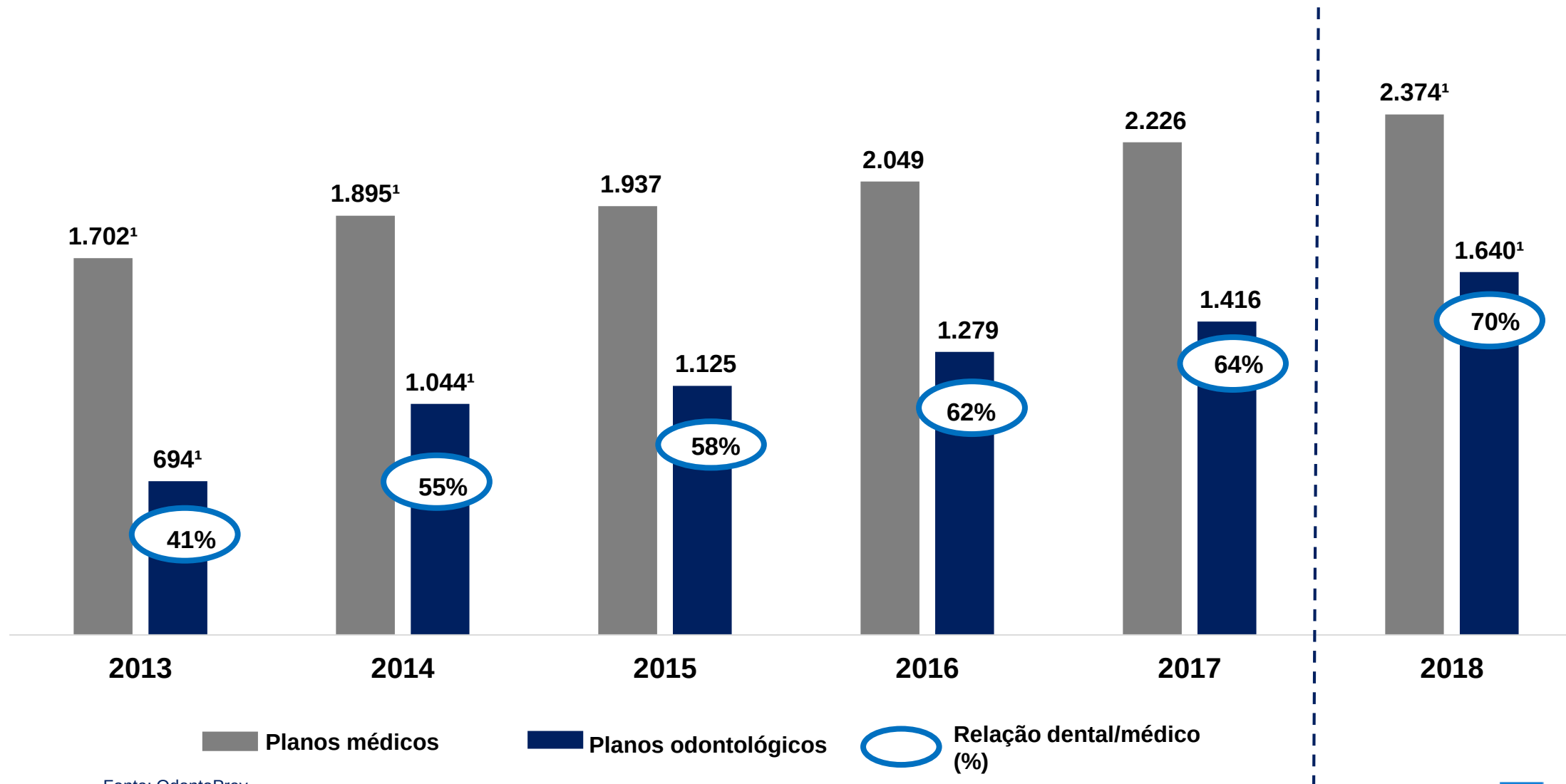


Fonte: OdontoPrev

¹ ANS Tabnet e sala de situação

A relação dental/médico cresceu de 41% para 70% desde 2013

(Mil vidas)

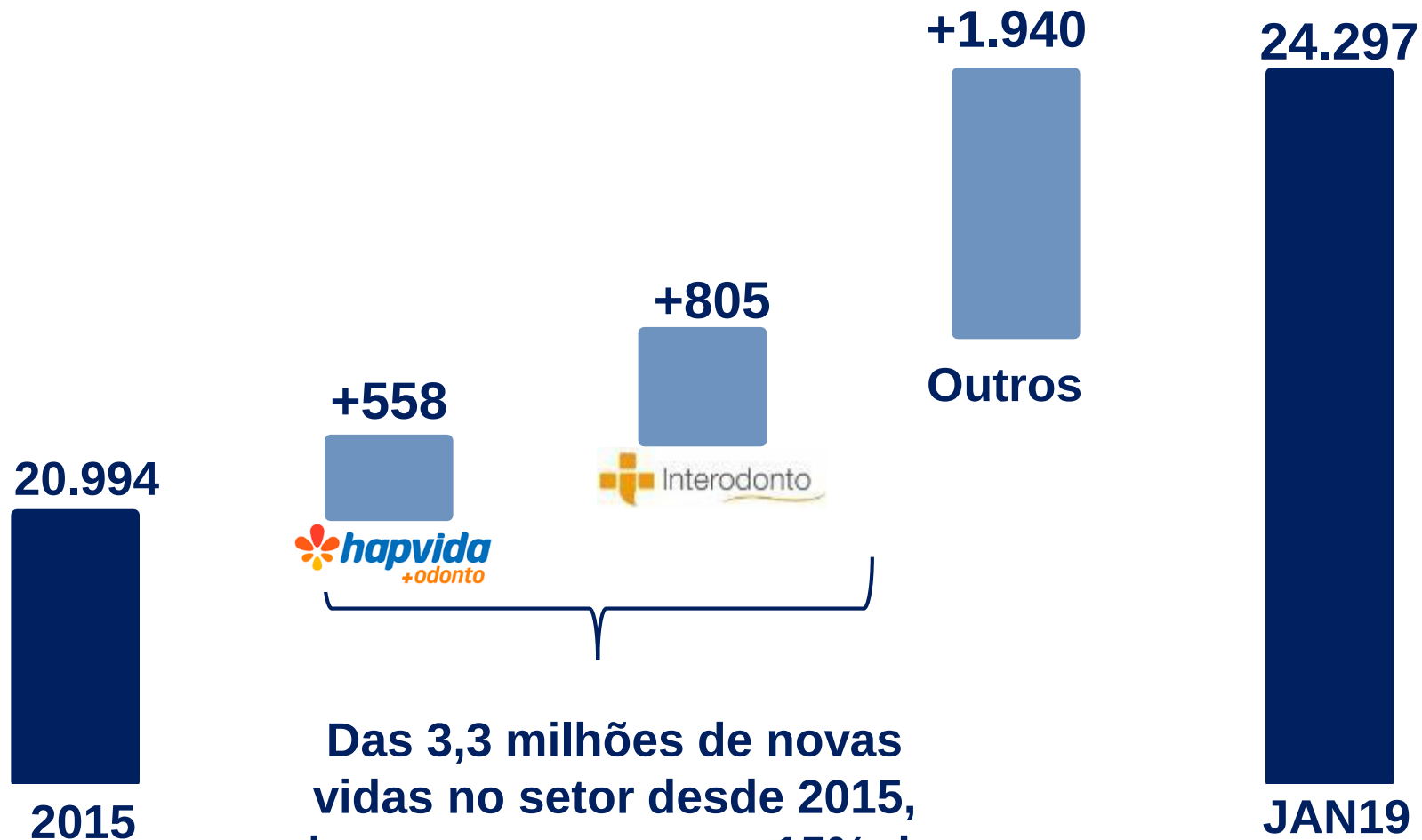


Fonte: OdontoPrev

¹ ANS Tabnet e sala de situação

Evolução do setor dental desde 2015

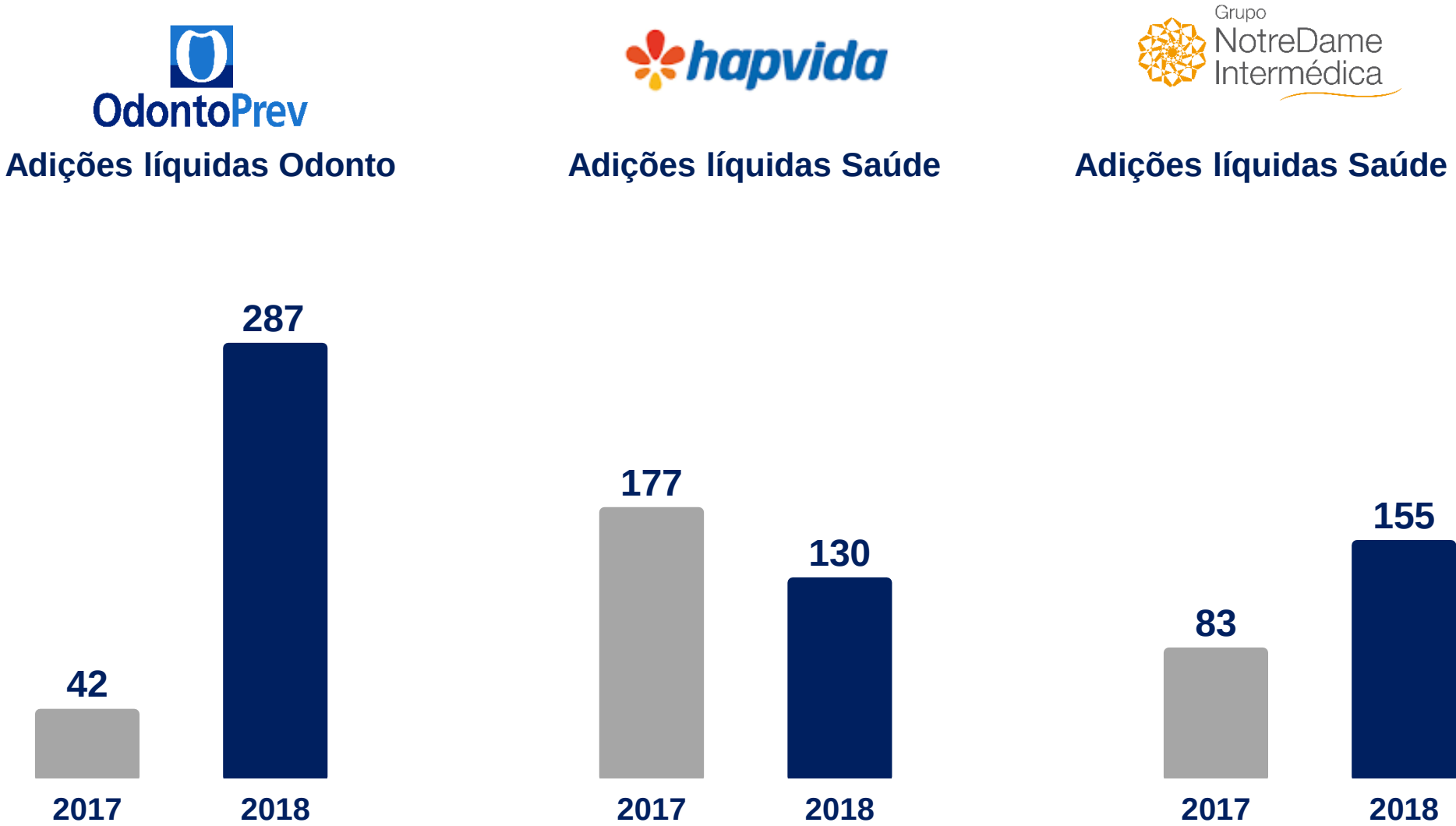
(Mil vidas)



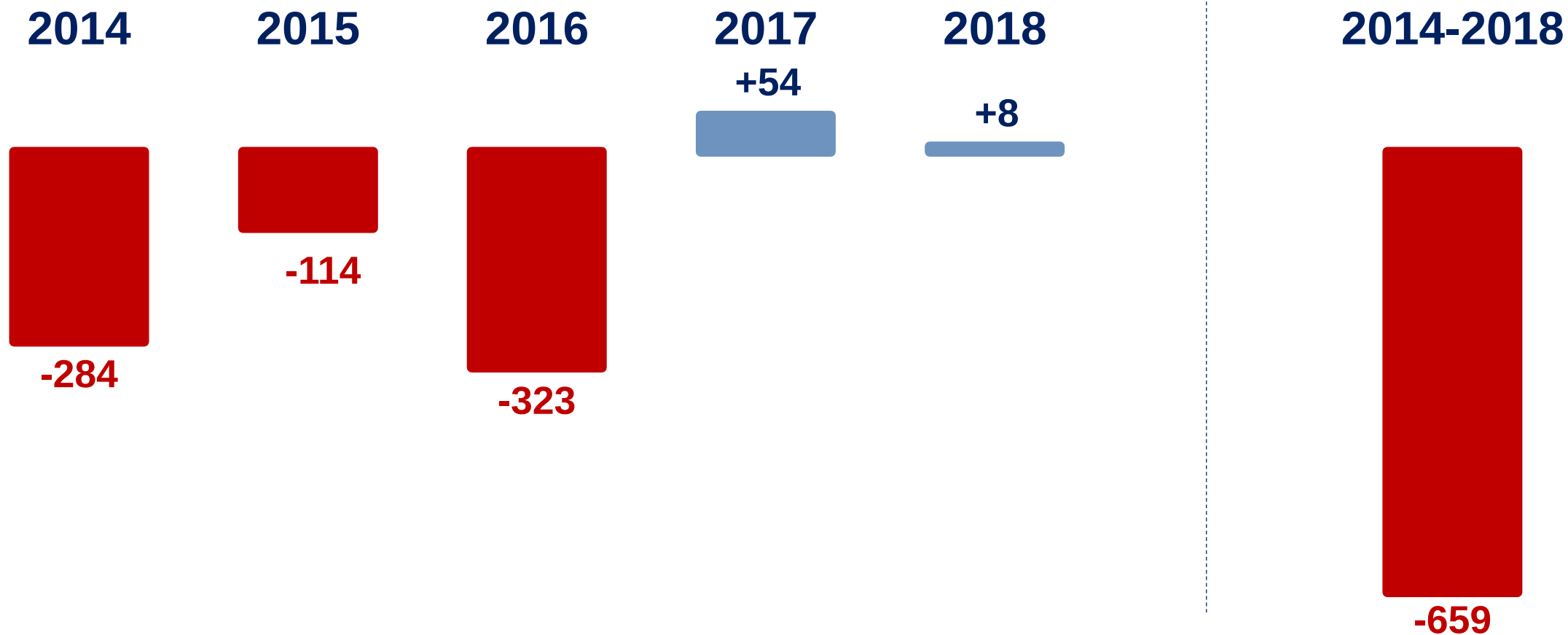
Das 3,3 milhões de novas vidas no setor desde 2015, duas empresas, com 15% de *share*, representaram 41%, ou 1,4 milhão de beneficiários.

Adições líquidas orgânicas no negócio *core*

(Mil vidas)



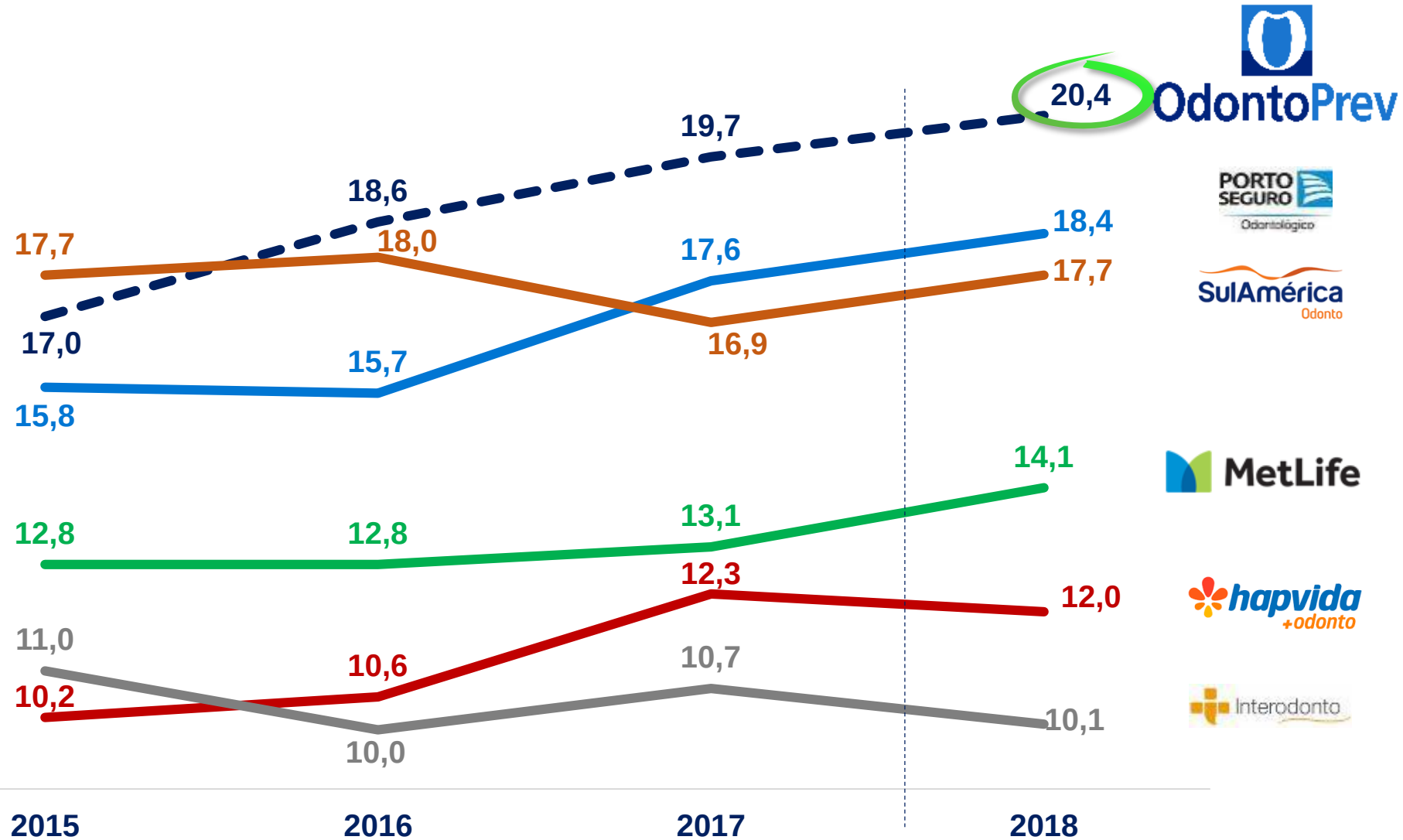
Fonte: OdontoPrev
NotreDame e Hapvida: Apenas planos médicos



Precificação racional + inovação de valor = tíquete superior

(R\$/membro/mês)

Evolução do tíquete médio 2015 – 2018



2

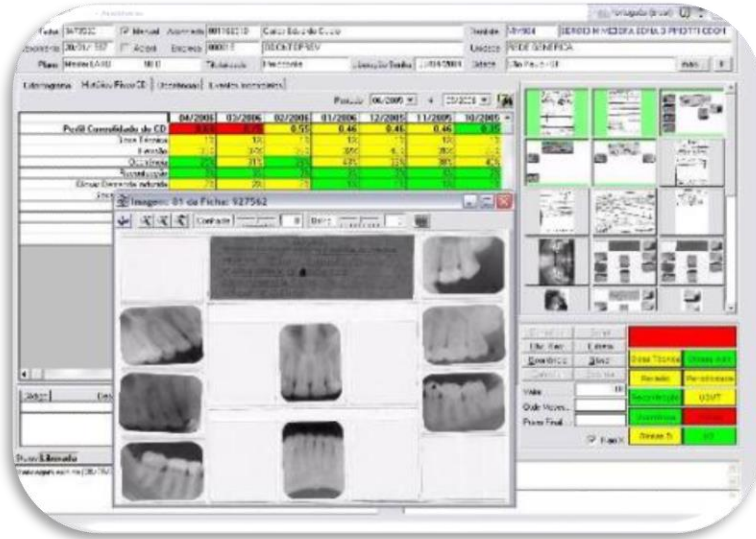
Vantagens competitivas estratégicas

Modelo único de negócio OdontoPrev

Geração de caixa positiva à cada dia

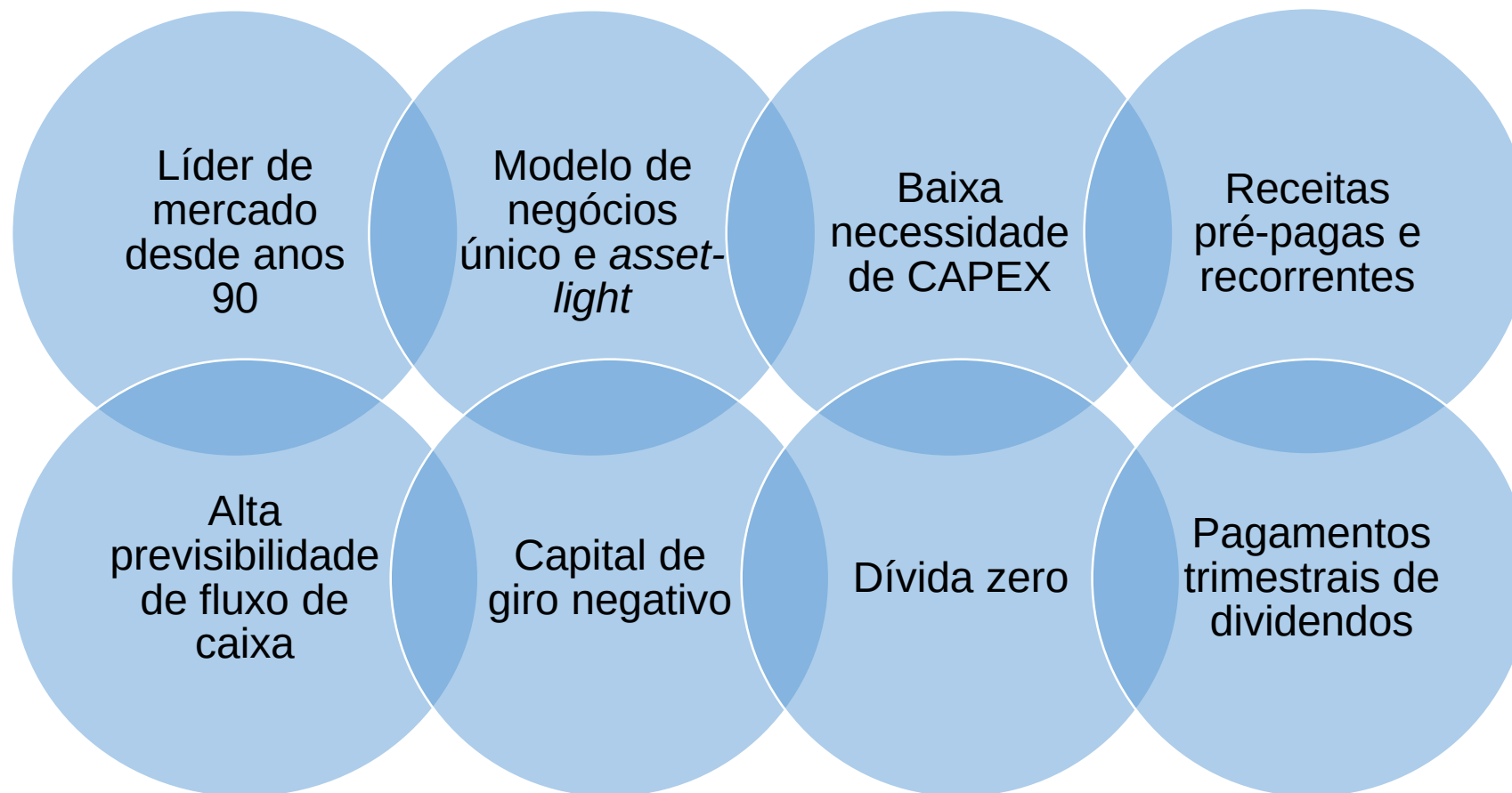


Plataforma de tecnologia proprietária: decisões baseadas em indicadores



- ✓ **Prontuário eletrônico de todos os beneficiários**
- ✓ **3 décadas de dados atuariais**
- ✓ **Gestão de risco e prevenção à fraude**

Modelo de negócios único OdontoPrev



Múltiplos canais de distribuição, em todo o Brasil



**Venda direta
Equipe própria**



Bradesco



**Plataformas
Bancárias
exclusivas**



**Corretores
independentes**



Internet



**Parcerias com
lojas de
departamento**



**Organizações
médicas e planos
de saúde**

Sócios fortes e comprometidos a longo prazo



Back-office

Formador de preço

Desenho de produtos

Gestão do atendimento

Rede credenciada



Bradesco +



Front-office

Tomadores de preço

Venda

Presença nacional

**Distribuição: Plataformas
bancárias e corretores**

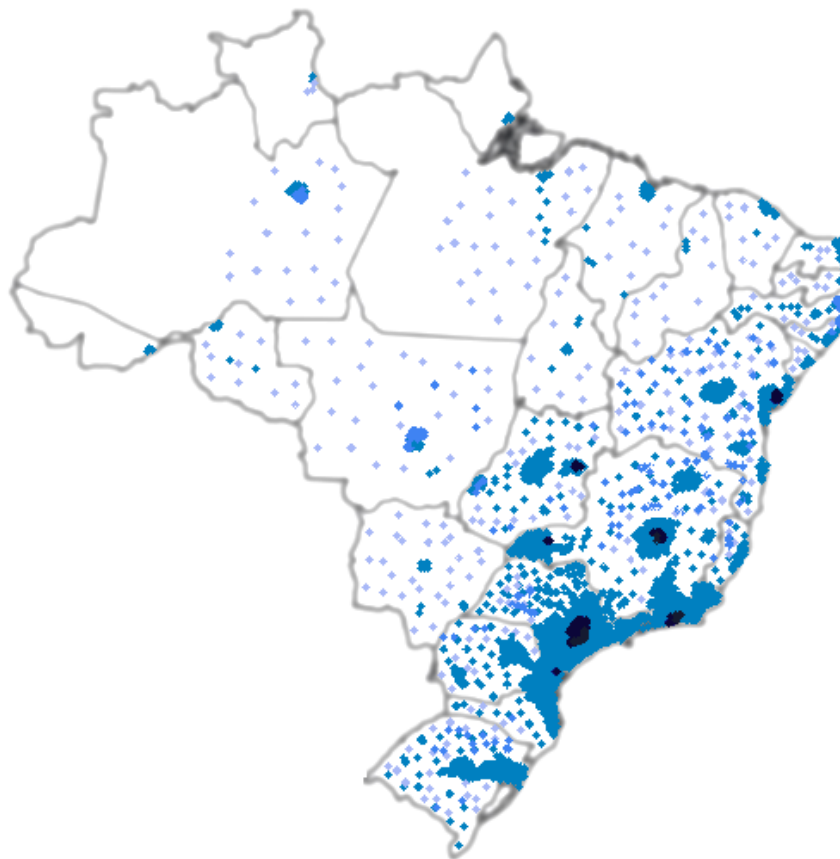
As maiores plataformas de distribuição bancária

	 Bradesco	 BANCO DO BRASIL
Clientes	+ 70 milhões	+ 40 milhões
Distribuição nacional		
Exclusividade		20 anos
		
48% das agências & 52% dos clientes bancários brasileiros		

A maior e melhor rede credenciada do mercado

29.000 profissionais credenciados em 2.600 cidades

- ✓ **Distribuição nacional**
- ✓ **Formação acadêmica diferenciada**
- ✓ **Educação continuada**

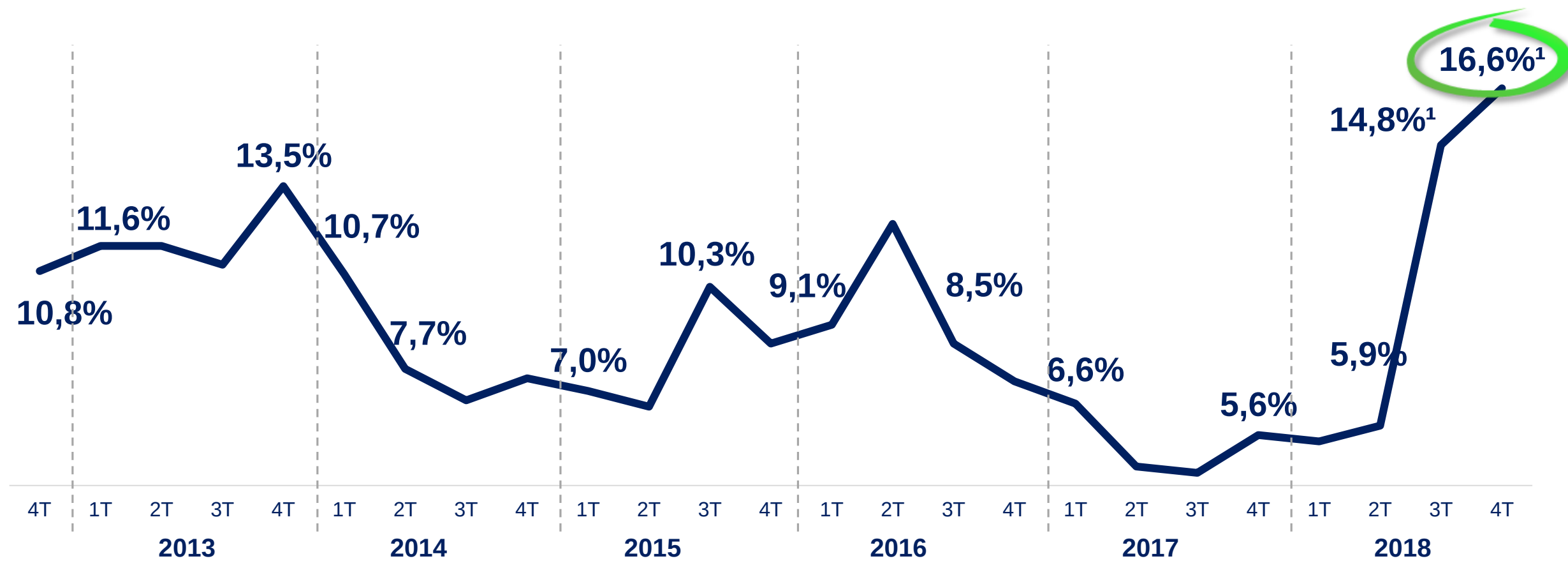


3

Desempenho Financeiro e Operacional

Evolução da receita trimestral: melhor desempenho desde 1T12

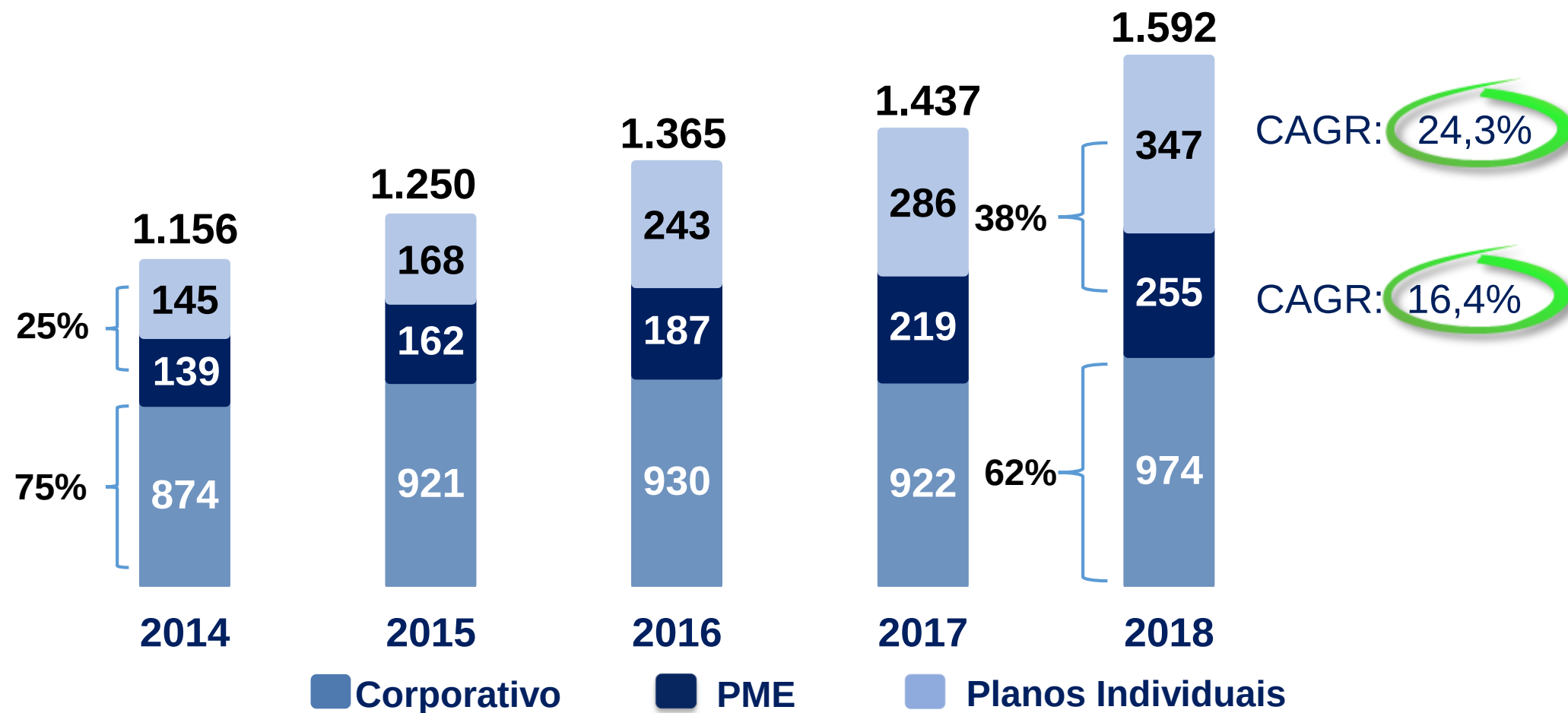
(Variação anual %)



¹ Odonto System representou 5,7% no 3T18 e 7,3% no 4T18.

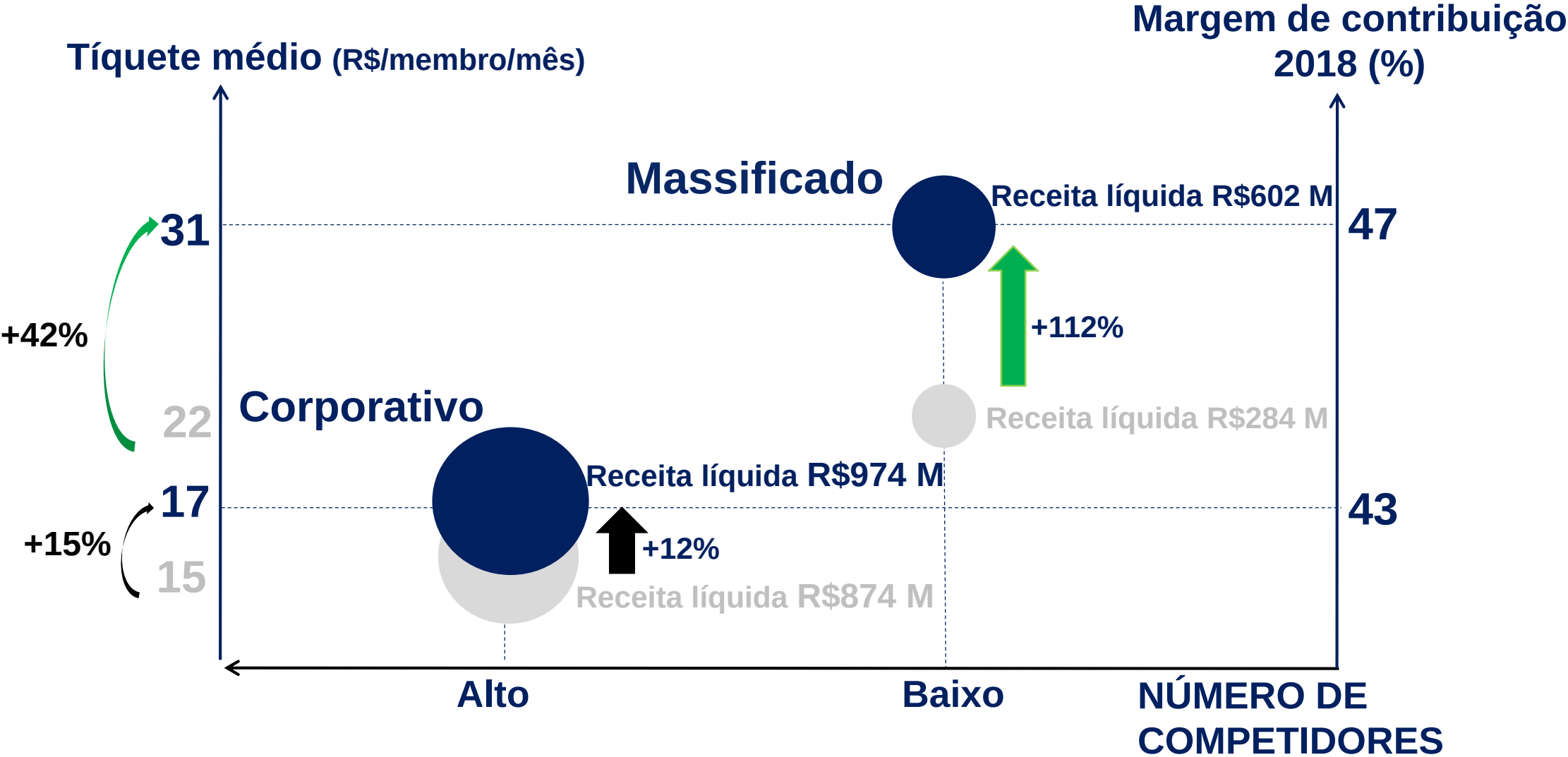
Receita líquida anual por segmento

(R\$ milhões)



Inovação de valor: receita massificada dobra desde 2014

2018 x 2014

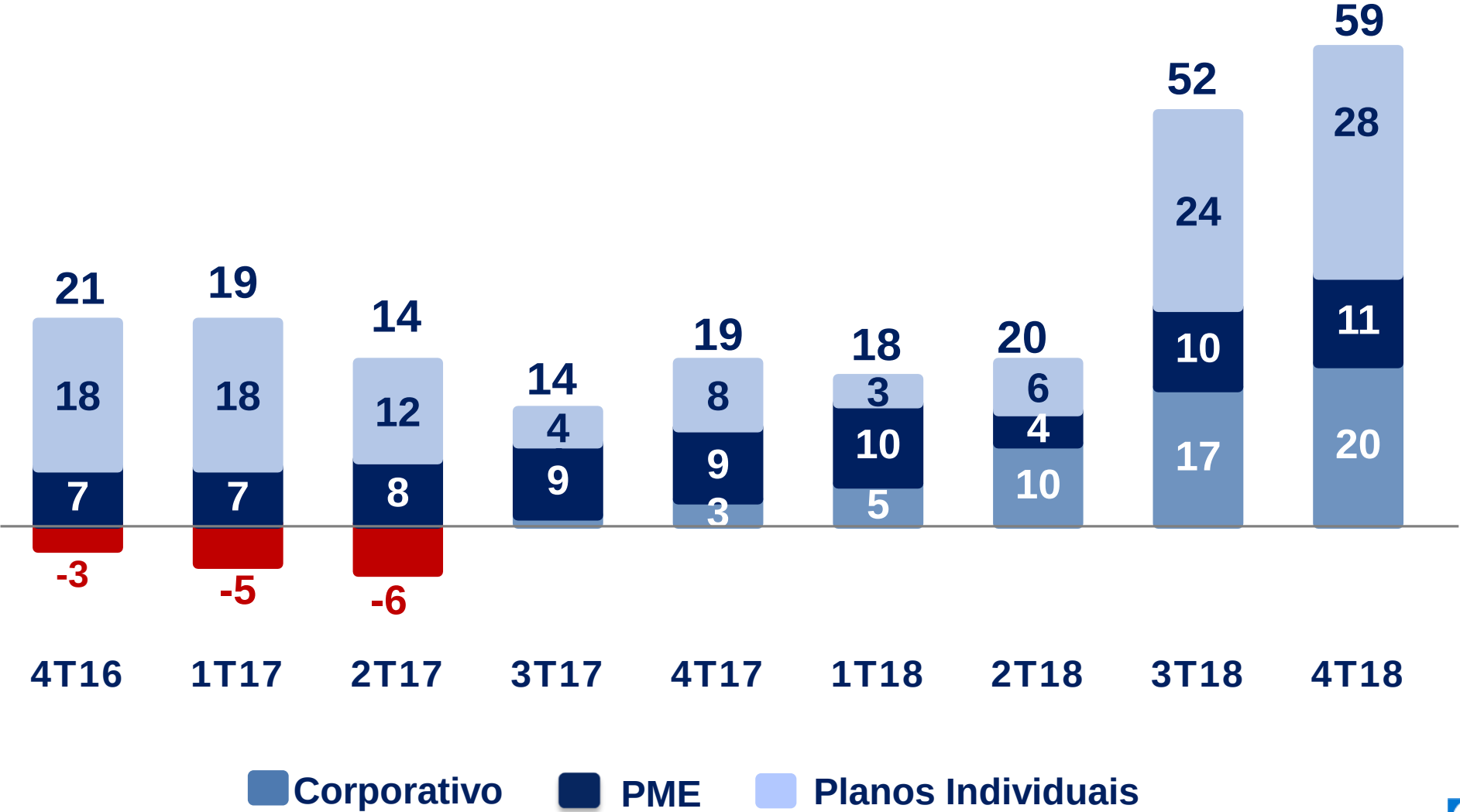


Dois segmentos de negócio

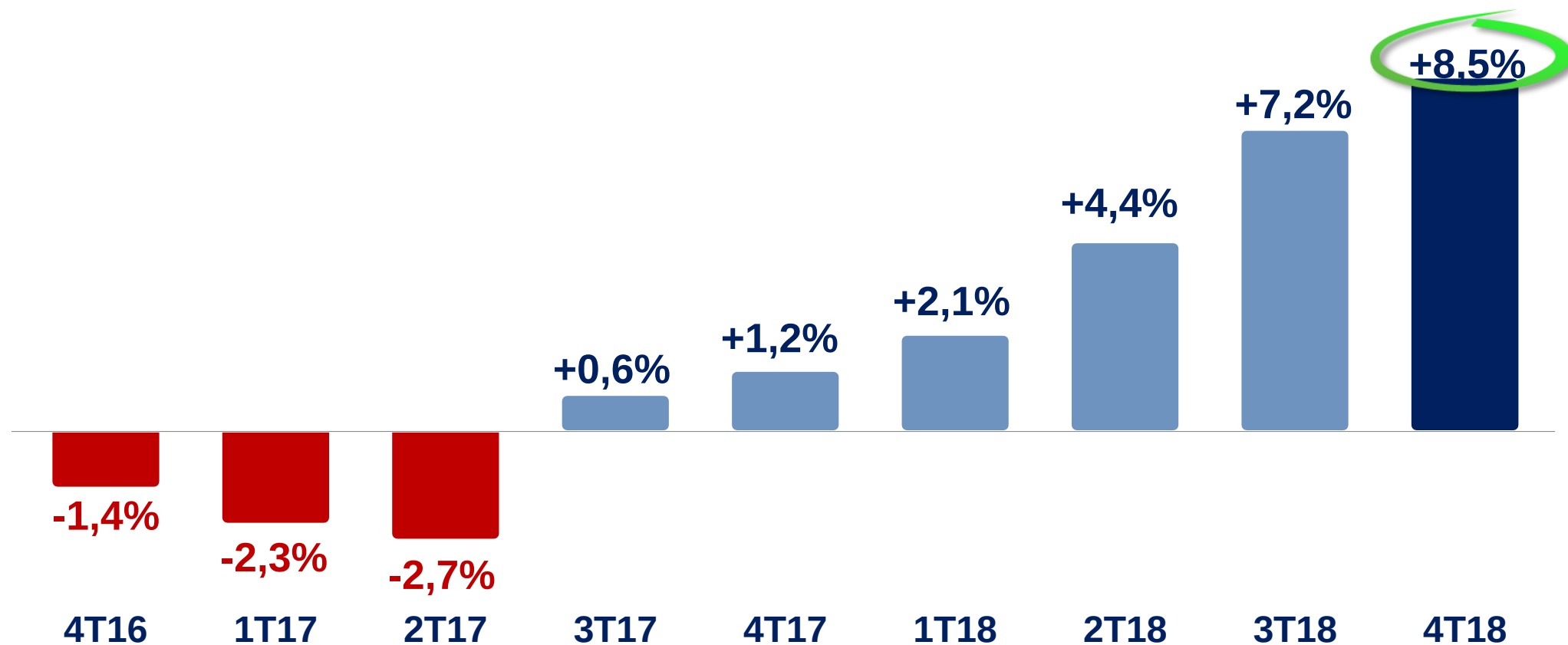
	Corporativo	Massificados
Impacto do PIB	Alto	Baixo
Penetração	+50%	<5%
Potencial de crescimento	Médio	Alto
Distribuição	Própria/Corretores	Bancos/Varejistas
Tíquete médio 2018 (R\$/membro/mês)	R\$17	R\$31
Barreiras à entrada	Baixa	Alta

Segmentação da receita incremental anual

(R\$ milhões)

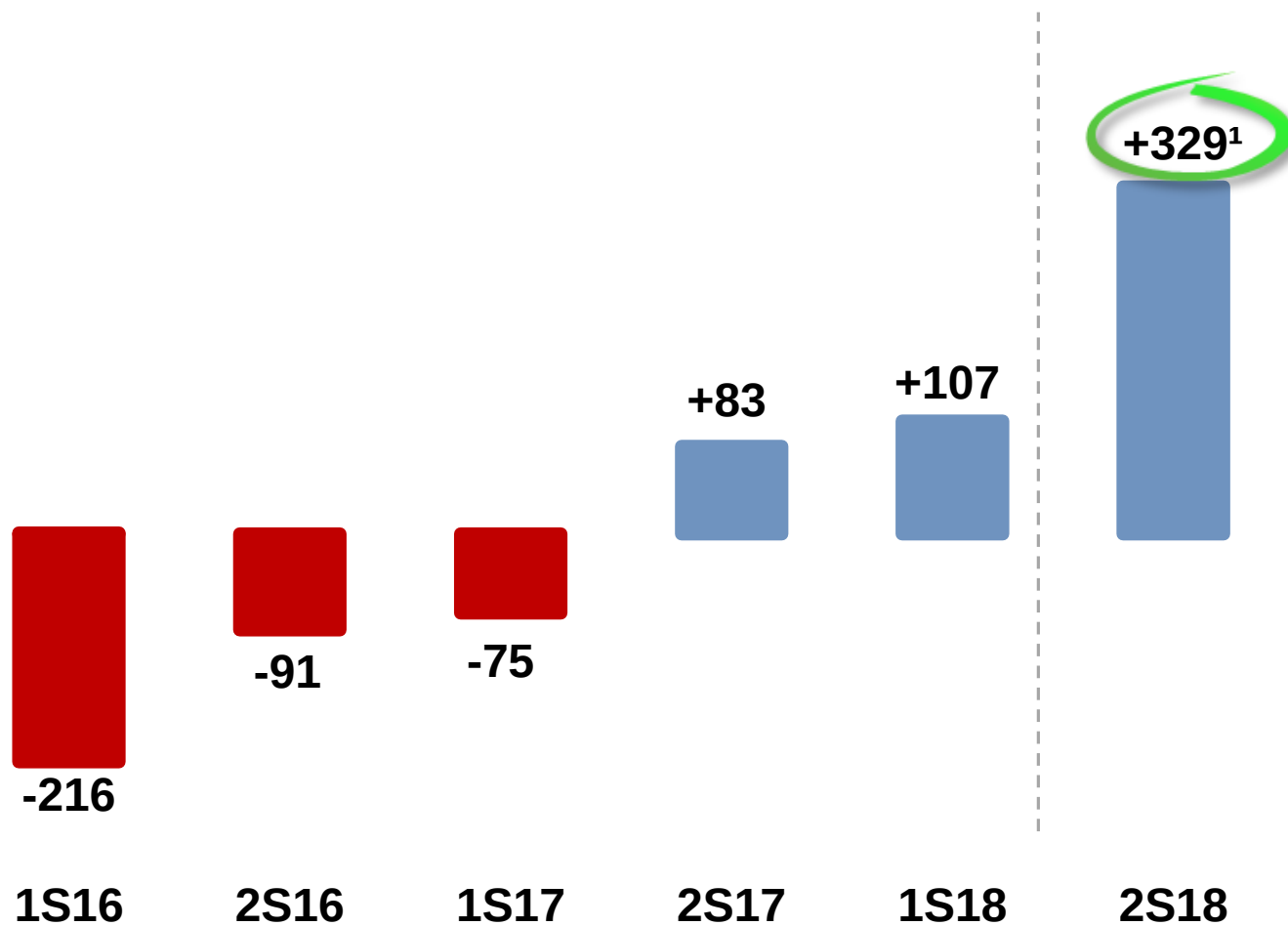


Variação anual da receita corporativa



Adições líquidas corporativas

(Mil Vidas)



¹Inclui 288 mil vidas de Odonto System

Planos individuais bancários tornando-se mais relevantes

Número de Beneficiários (mil vidas)

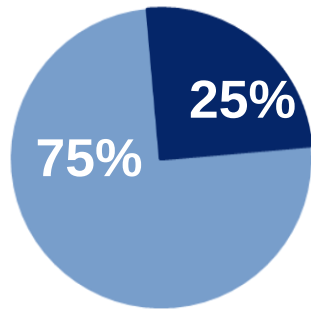
438

555

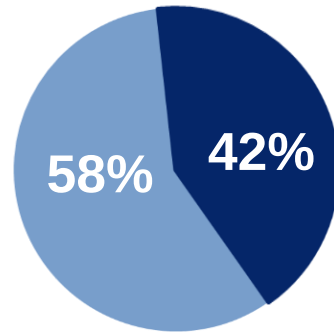
667

642

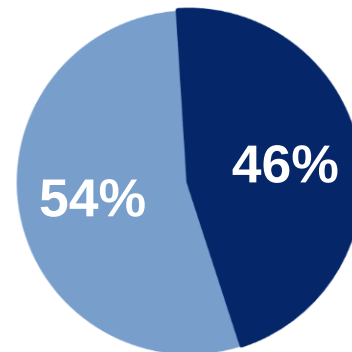
772



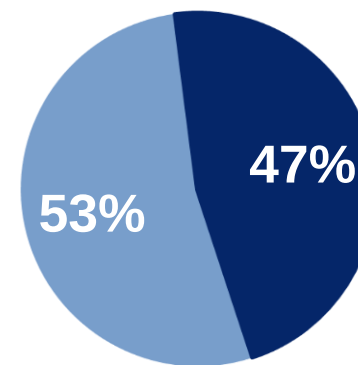
2014



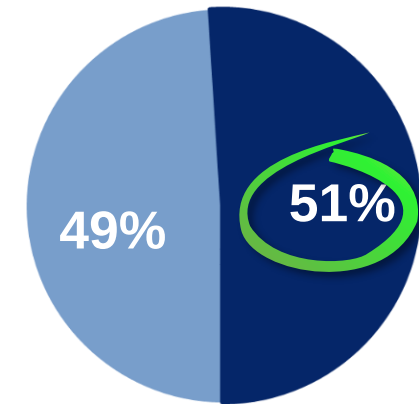
2015



2016



2017



2018¹

■ Canais bancários ■ Outros

Efeitos positivos dos canais bancários

**Preço médio de
lista 4T18**
Custo de aquisição

Rentabilidade

**Lojas de
departamento**

R\$35,90

25% a 45%

Menor



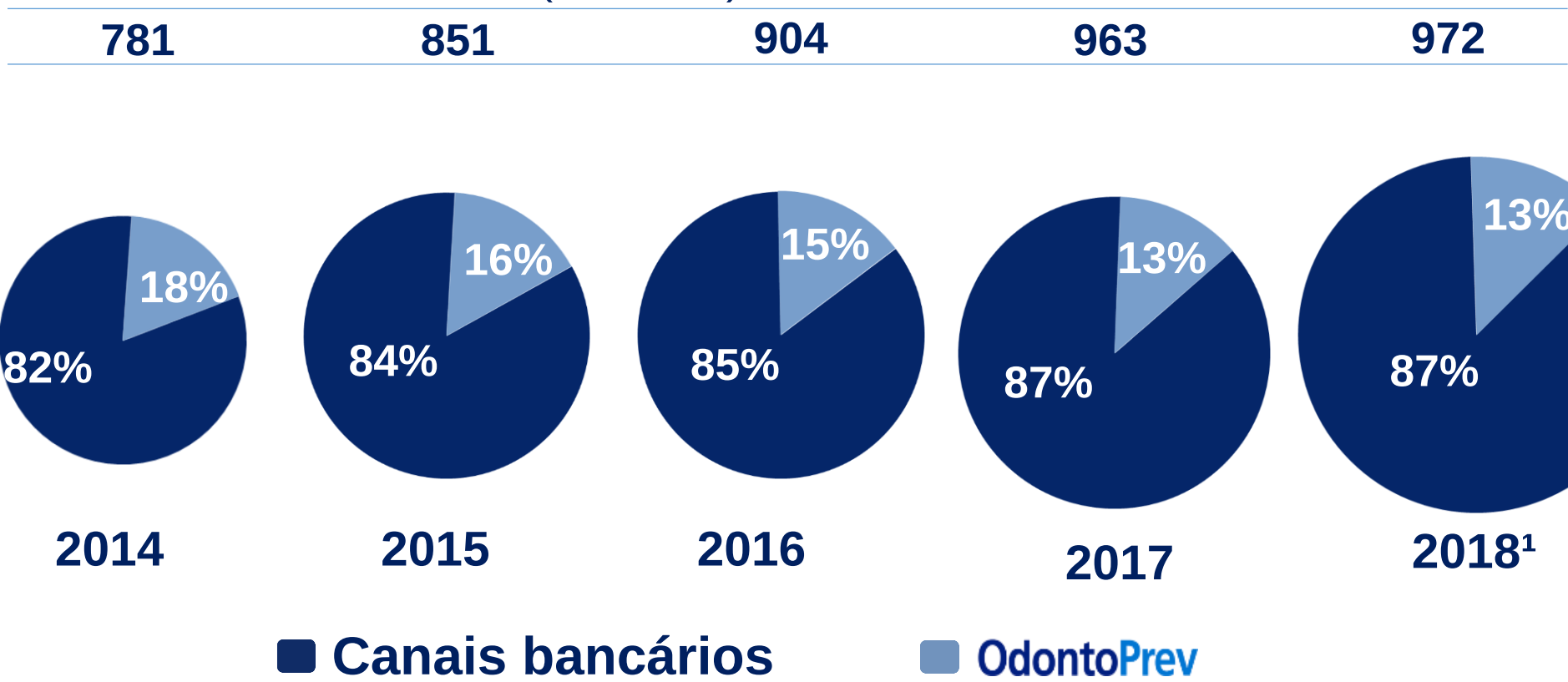
R\$45,60

10% a 15%

Maior

Evolução do portfolio PME

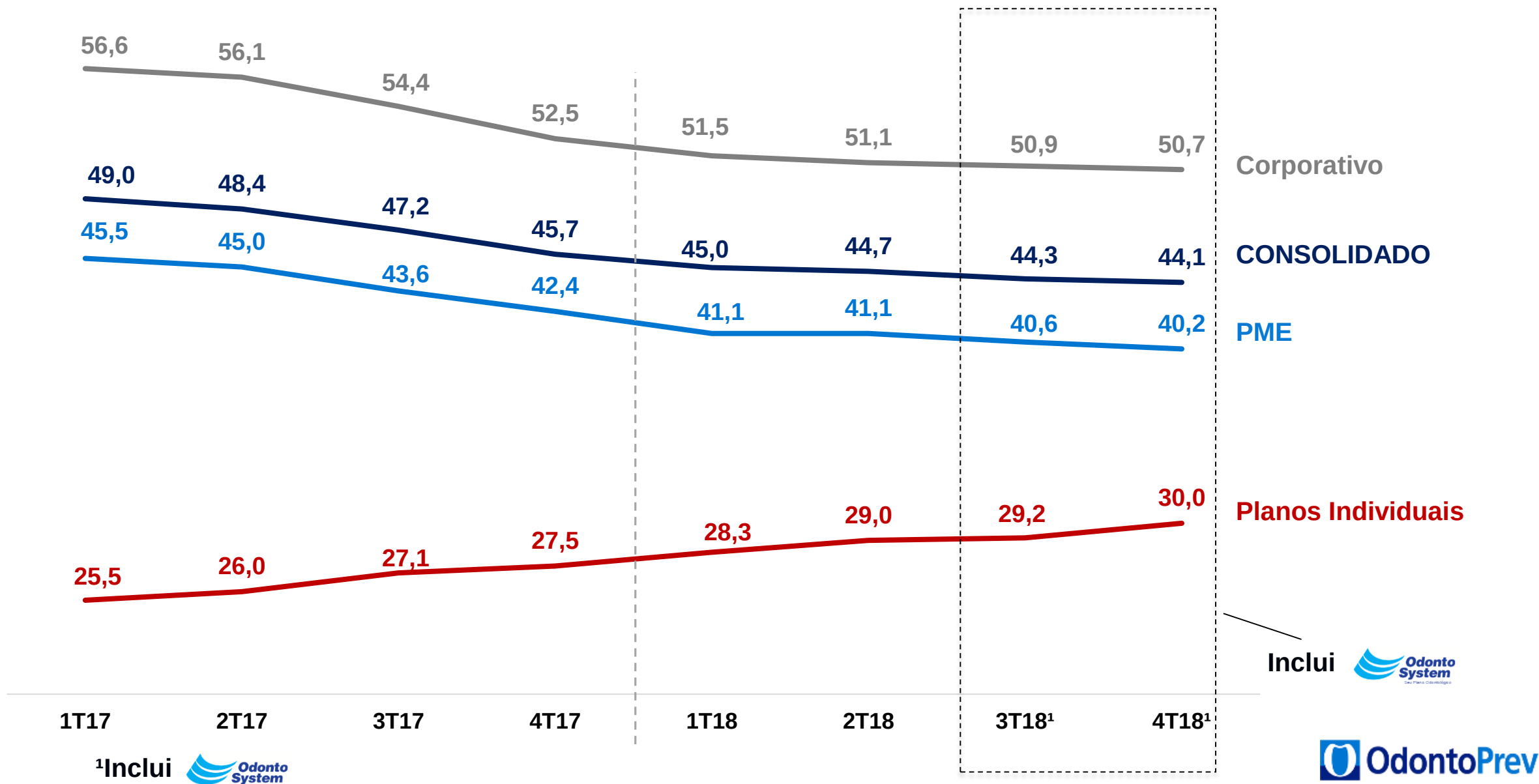
Número de Beneficiários (mil vidas)



¹Exclui Odonto System

Sinistralidade consolidada e por segmento

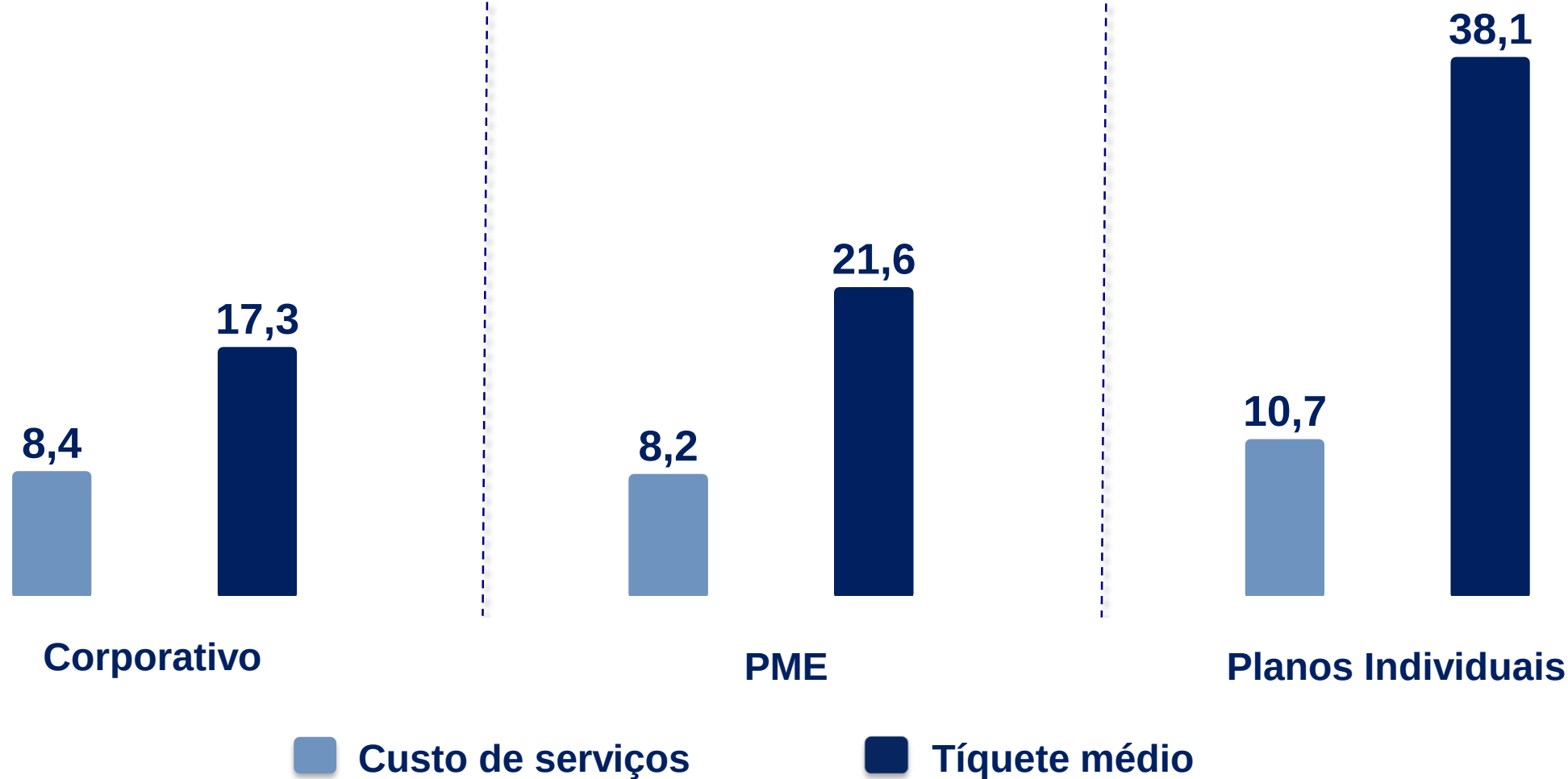
(% Receita / últimos doze meses)



Precificação minimiza maior custo de serviços dos planos individuais

(R\$ / vida / mês)

2018



Despesas comerciais por segmento

(% Receita)



Corporativo

Despesas comerciais média

6%

Vendas próprias

-

Corretores

10% - 15%

Canais bancários

10% - 15%



PME

12%

Canais bancários

10% - 15%

Corretores

10% - 15%

Online

5% - 7,5%



Planos Individuais

23%

Canais bancários

10% - 15%

Lojas de departamento

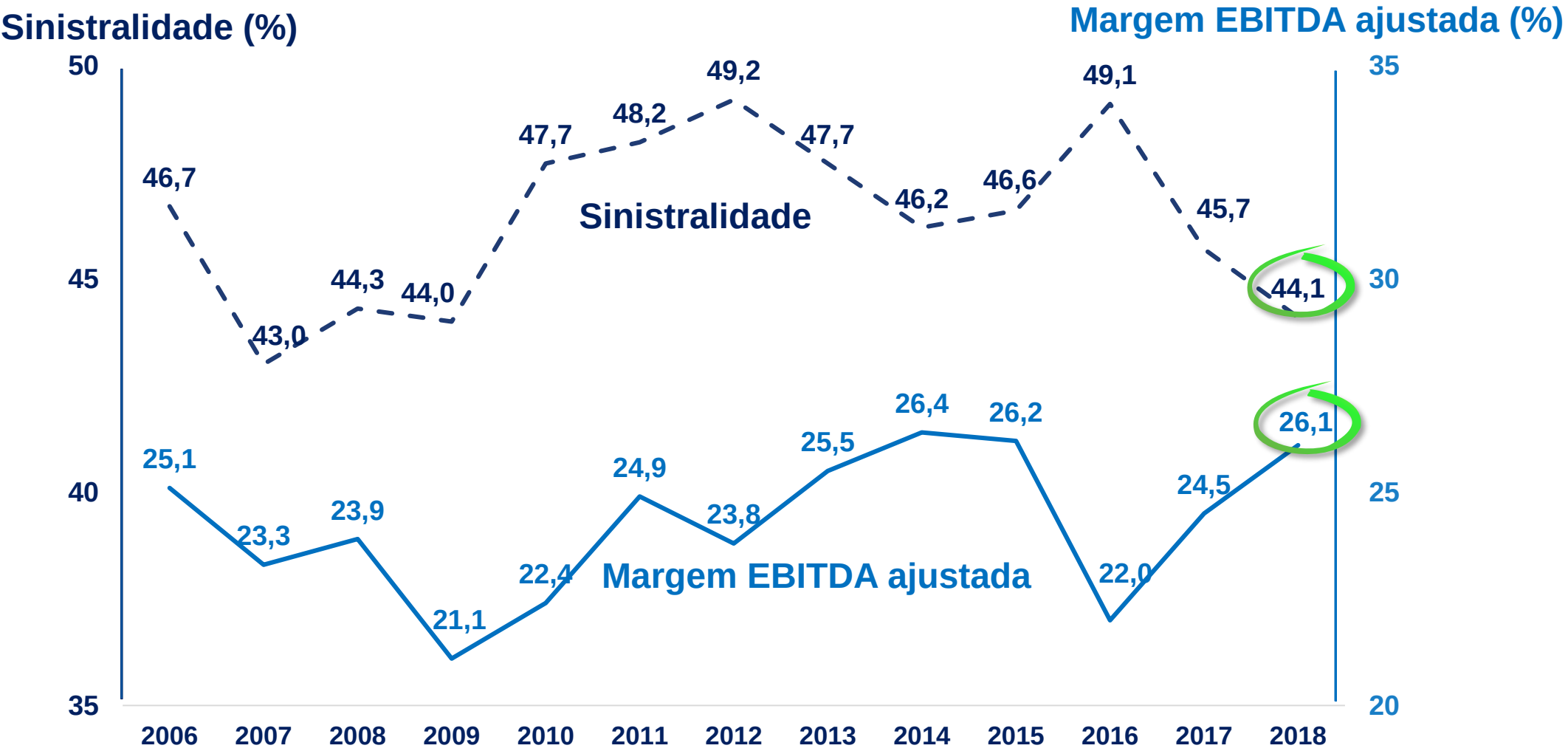
25% - 45%

Online

5% - 7,5%

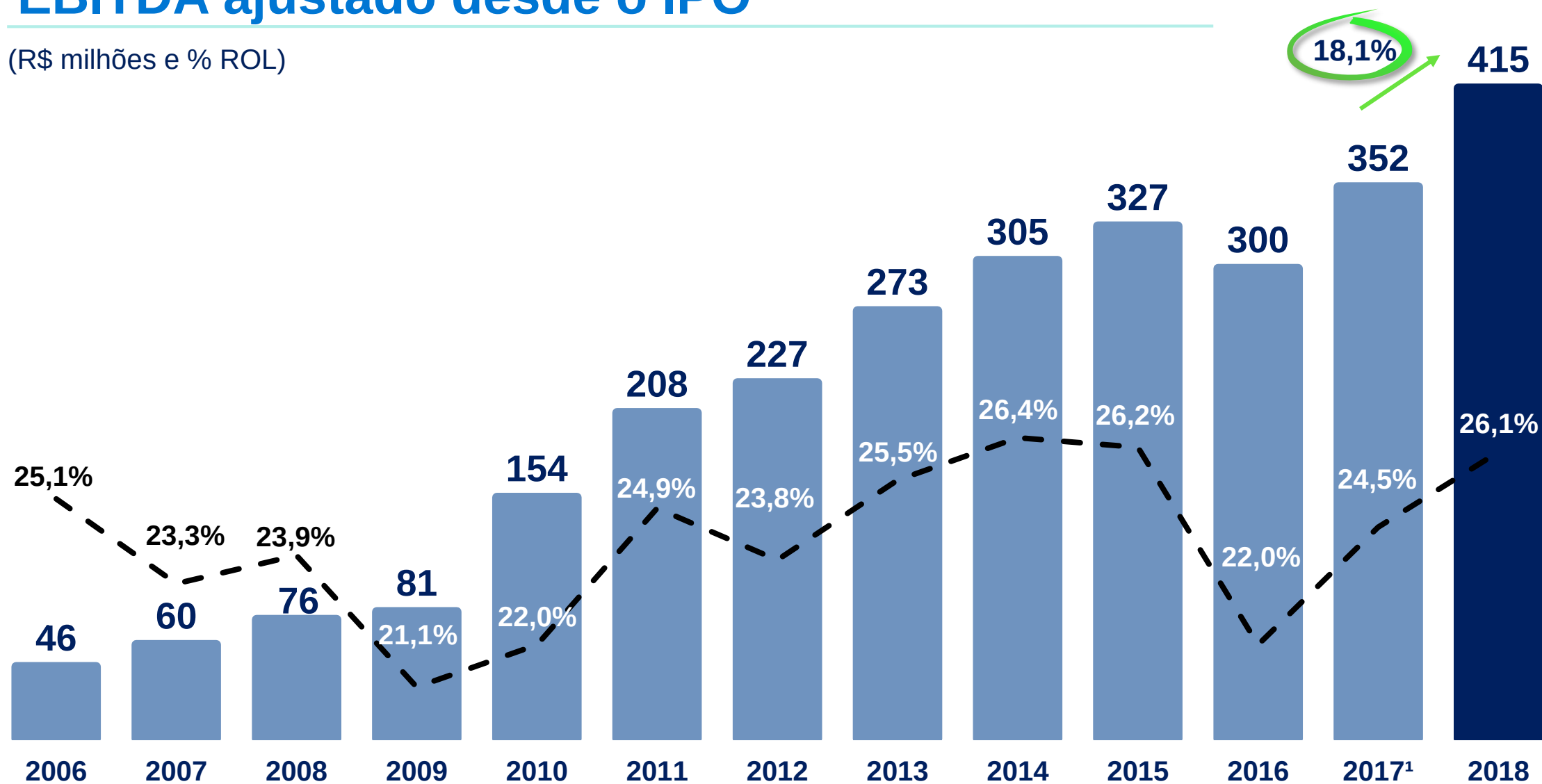
Sinistralidade e margem EBITDA ajustada desde IPO

(% Receita)



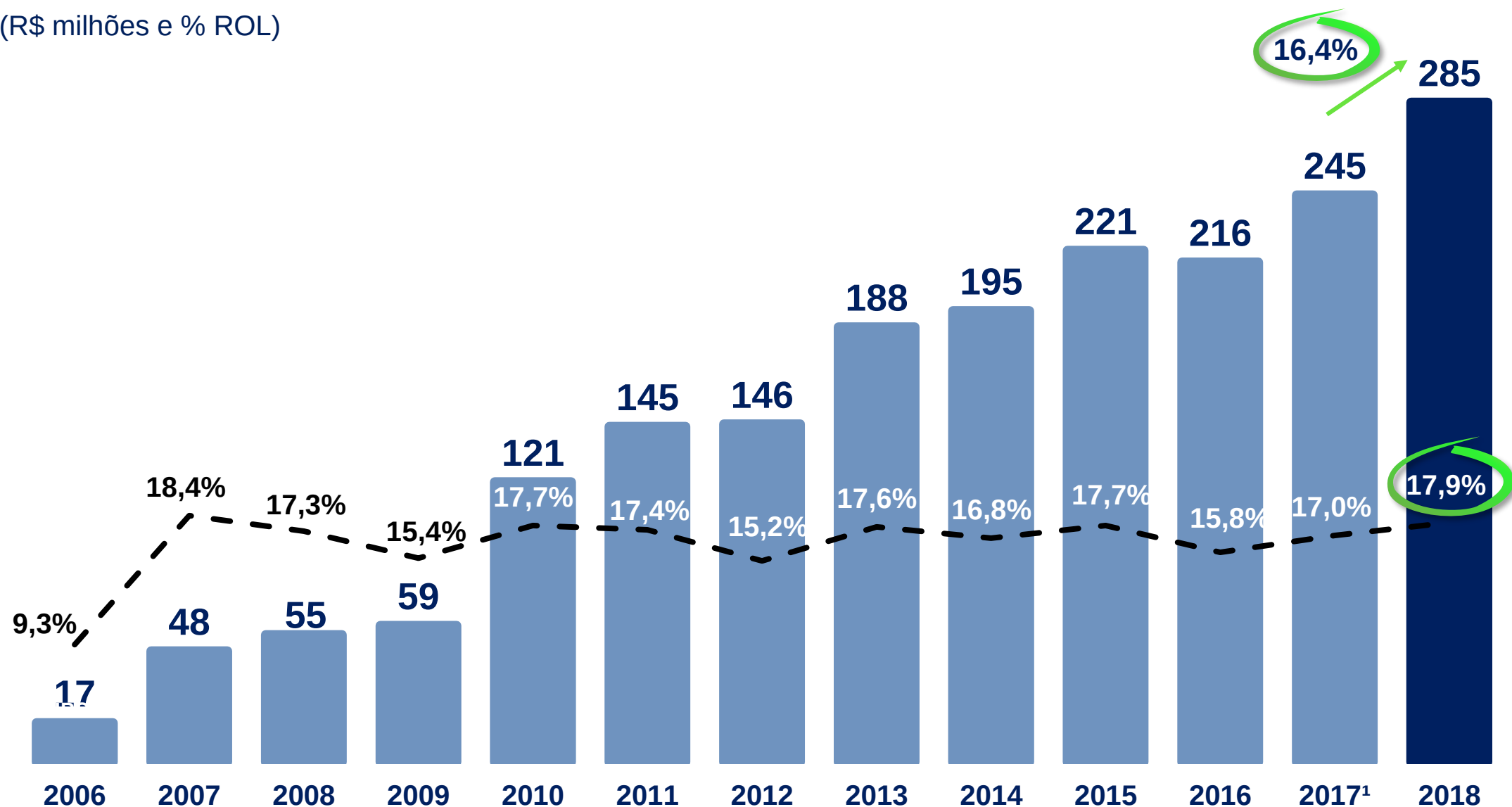
EBITDA ajustado desde o IPO

(R\$ milhões e % ROL)



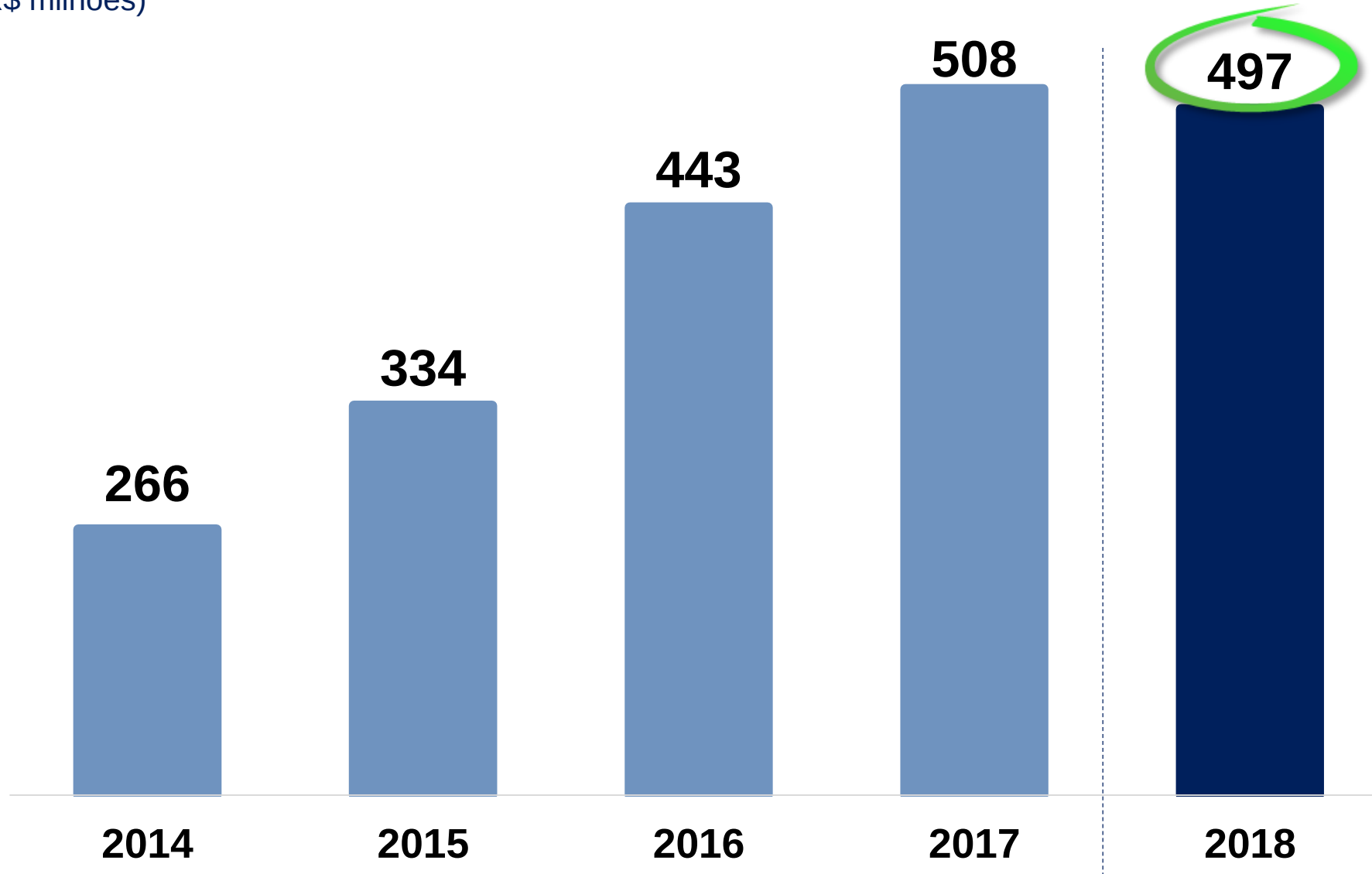
Lucro líquido e Margem líquida desde o IPO

(R\$ milhões e % ROL)



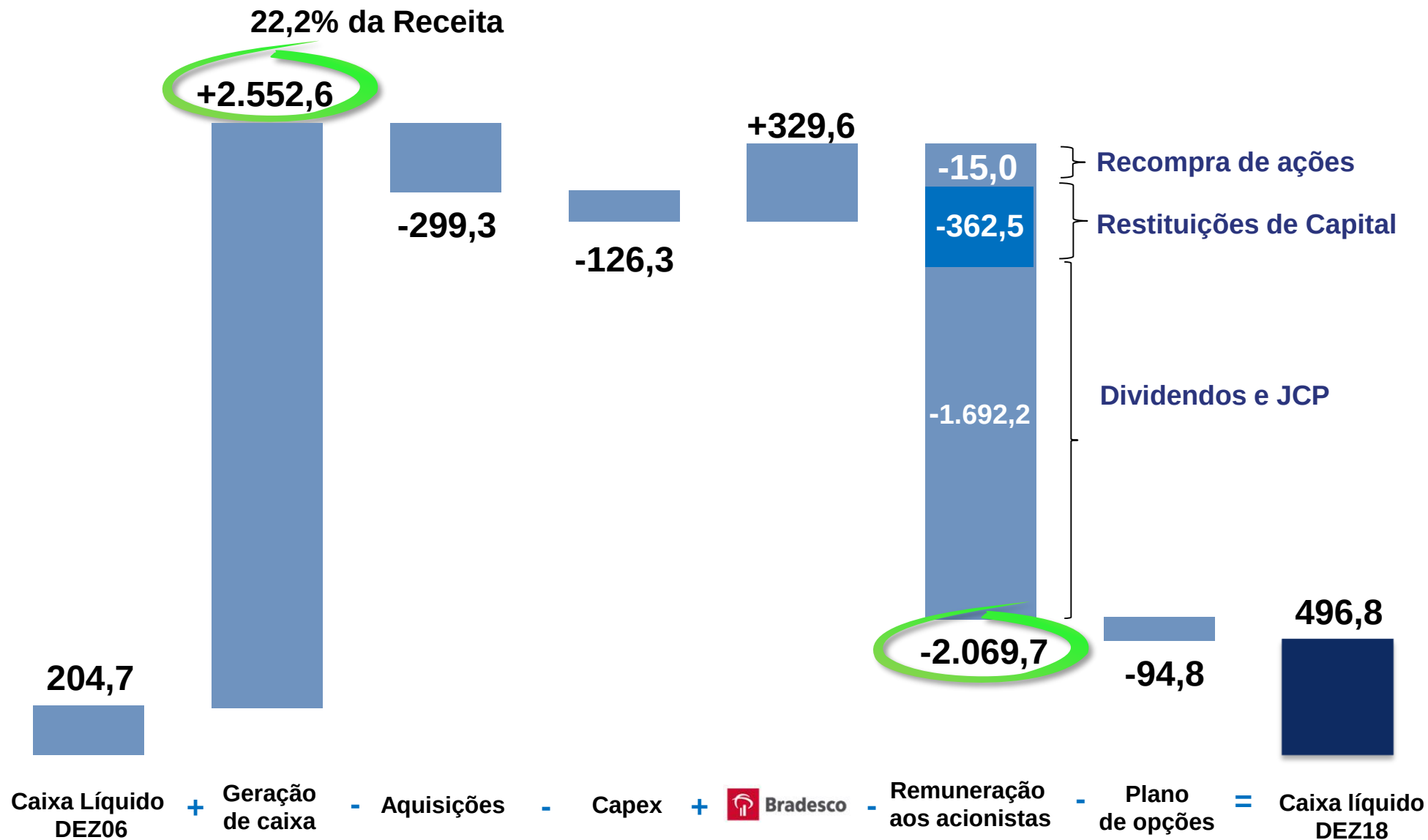
Caixa Líquido, dívida zero

(R\$ milhões)



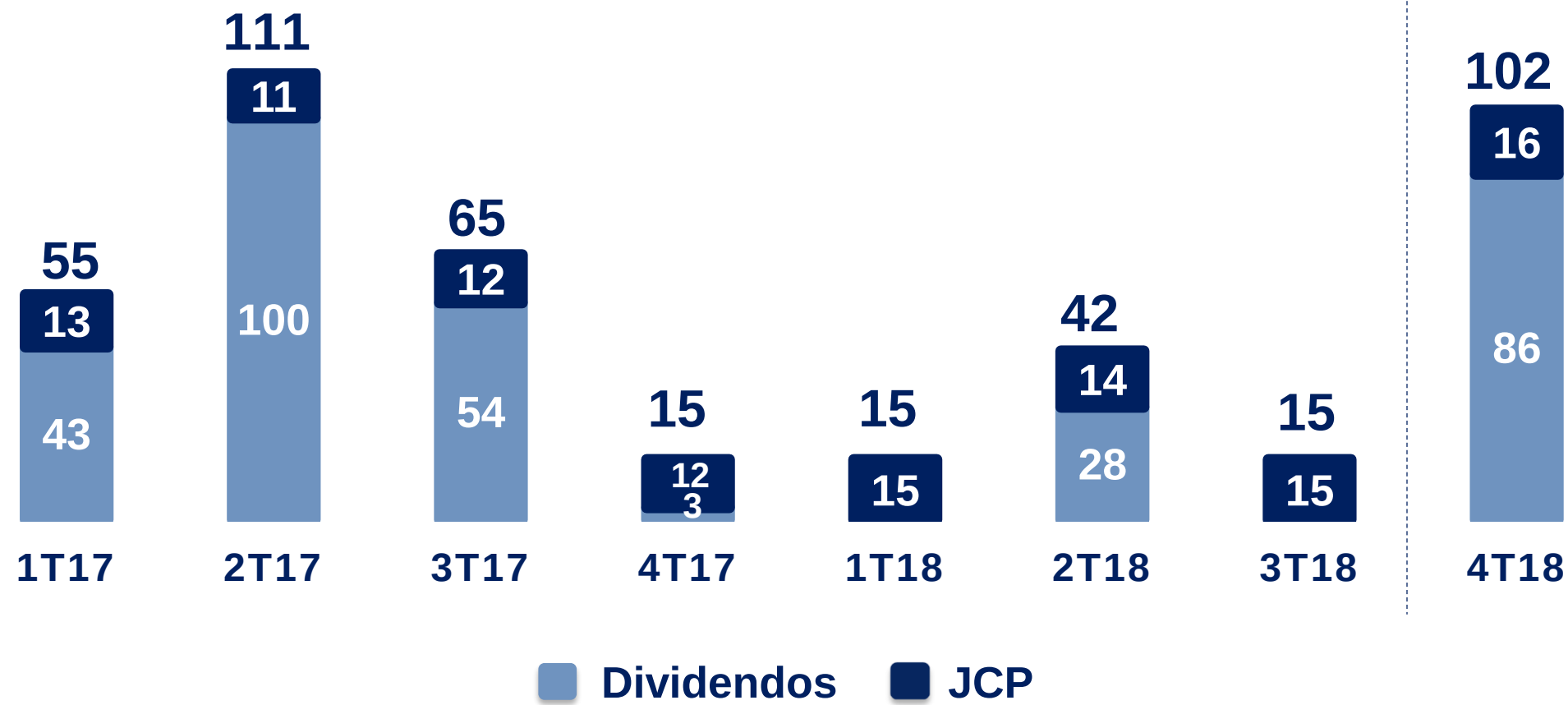
Fluxo de Caixa desde o IPO

(R\$ milhões)



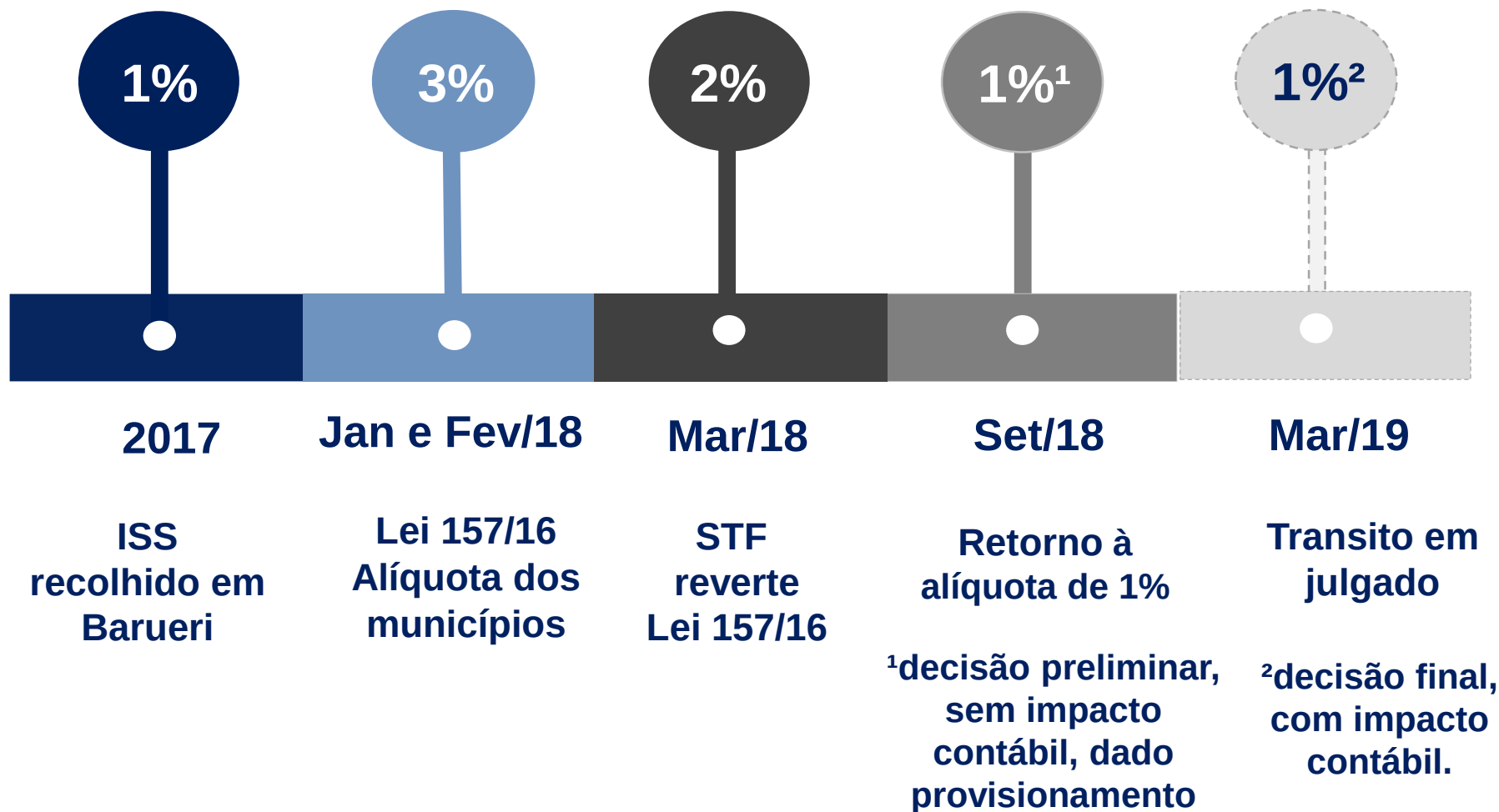
Alocação de capital prioriza JCP e dividendos trimestrais

(R\$ milhões)



- ✓ Operadora 100% odontológica, player #7 do Brasil;
- ✓ 637 mil beneficiários: 54% massificados;
- ✓ Liquidação financeira em 07/08/18 de R\$179 milhões, e incorporação em 02/01/2019;
- ✓ 4T18: Receita líquida R\$27,1 milhões, tíquete médio de R\$15,1, sinistralidade de 29,2%, EBITDA Ajustado de R\$7,5 milhões e margem EBITDA 27,8%;
- ✓ Preço da aquisição: 9x EBITDA Ajustado 2017.

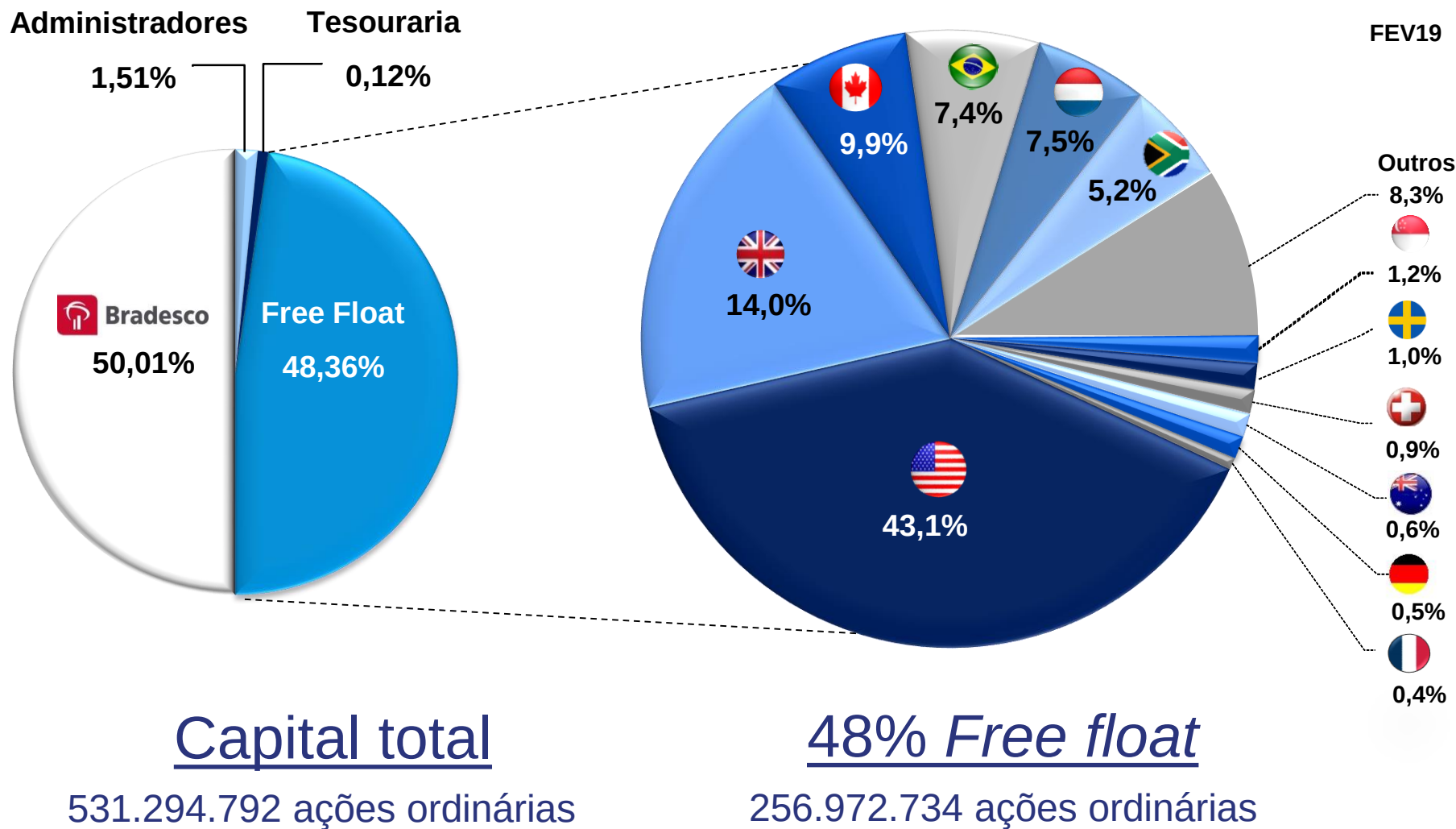
Alíquota de ISS: R\$13,8 milhões em reversões no 1T19



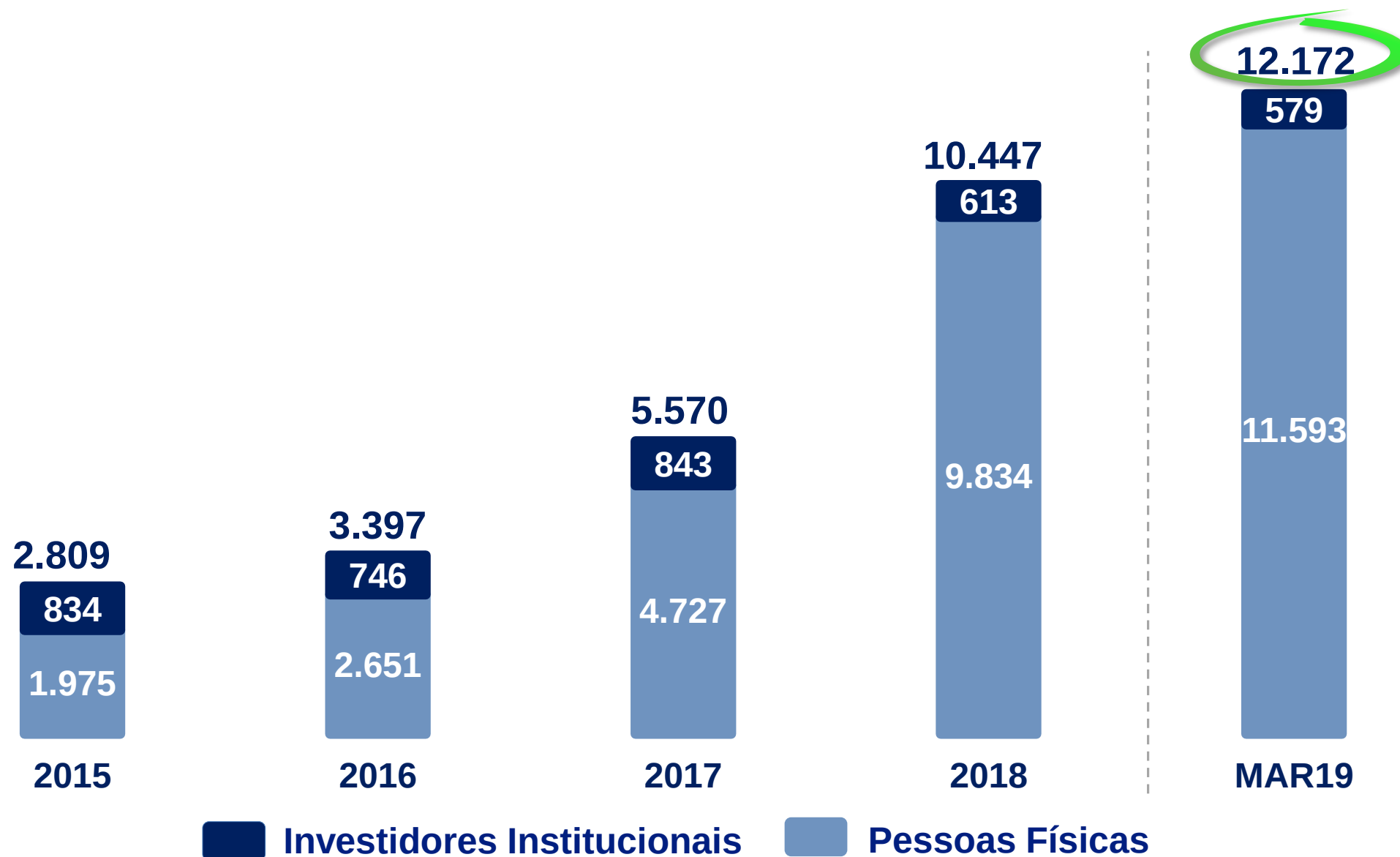
OdontoPrev: **Performance na B3**

4

Estrutura acionária globalizada: investidores em 30 países



Expansão do número de acionistas



Gestão profissional desde fundação nos anos 80



* Número de anos na OdontoPrev.

Padrões superiores de Governança Corporativa

- ✓ **Administração profissional, não familiar, desde a fundação em 1987;**
- ✓ **Presidente do Conselho distinto do CEO, desde 1998;**
- ✓ **Conselho sem função executiva, 56% de independentes;**
- ✓ **Divulgação de remuneração mínima, média e máxima de executivos**
- ✓ **3 CEOs desde a fundação em 1987 e 1 DRI desde o IPO em 2006**

Métricas para a remuneração variável dos gestores

Metas Quantitativas

- ✓ **Crescimento receita**
- ✓ **EBITDA incremental (R\$)**
- ✓ **Expansão de beneficiários**

Pesquisas de Satisfação

- ✓ **Beneficiários**
- ✓ **Dentistas**
- ✓ **RH das empresas clientes**
- ✓ **Atendimento**

Agenda com Mercado

Data	País	Cidade	Corretor	Evento
Abr 2-3, 2019		São Paulo		Bradesco BBI's 6th Annual Brazil Investment Forum
Mai 2, 2019				Divulgação de Resultados 1T19
Mai 3, 2019				Conference call com analistas e investidores
Mai 6, 2019		São Paulo		Apresentação a Investidores
Mai 7, 2019		Rio de Janeiro		NDR Santander
Mai 20-21, 2019		Londres		NDR UBS
Mai 22&24, 2019		New York		NDR HSBC
Mai 23, 2019		Boston		NDR HSBC
Mai 29-30, 2019		Miami		Emerging Markets Debt and Equity Conference
Mai 31, 2019		Zurique		NDR UBS
Jun 3, 2019		Hong Kong		NDR Itaú BBA
Jun 4-5, 2019		Cingapura		NDR Itaú BBA
Jun 6, 2019		Abu Dhabi		NDR Itaú BBA
Ago 1, 2019				Divulgação de Resultados 2T19
Ago 2, 2019				Conference call com analistas e investidores
Ago 2, 2019		São Paulo		Apresentação a Investidores
Set 9-11, 2019		Londres		Morgan Stanley Conference
Set 12, 2019		Toronto		NDR Credit Suisse
Set 13, 2019		Montreal		NDR Credit Suisse
Set 16, 2019		Chicago		NDR Credit Suisse
Set 17-19, 2019		New York		BTG Pactual 10th Latin American CEO Conference

Por que investir na OdontoPrev?



Sobre a OdontoPrev

A OdontoPrev, empresa de capital aberto desde 2006, é líder em planos odontológicos na América Latina, e maior operadora do setor de saúde do Brasil em número de beneficiários, com mais de 7 milhões de clientes. A rede de cirurgiões-dentistas da OdontoPrev é especializada, com aproximadamente 29 mil credenciados. A Companhia é listada no Novo Mercado da B3, participa do índice britânico FTSE4Good, e tem prática de distribuição trimestral de resultados a acionistas, de mais de 30 países

Relações com Investidores e Planejamento Estratégico



Jose Roberto Pacheco
Diretor de RI e PE



Stella Hong
Supervisora de RI



Darcio Nunciatelli
Analista de RI



Heriane Silva
Assistente de RI

Escritório Corporativo

Avenida Marcos Penteado de Ulhôa
Rodrigues 939
Torre II / Edifício Jatobá / 14º andar
Barueri, SP. BRASIL. CEP: 06460-040
Tel: (11) 4878-8893

E-mail: ri@odontoprev.com.br
www.odontoprev.com.br/ri



Banco Depositário & Formador de Mercado



Auditores Independentes



Código de Negociação B3